ЛИВ В СТ ЛЮДИ. СОБЫТИЯ. ПЕРСПЕКТИВЫ.

Крупным планом 6-7

AEKA5Pb 2020 №2 (22)

Вопреки тенденциям

Цифровизация 8-9

Клиентская трансформация Социальная ответственность 20-23

С людьми и для людей





ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ, КОЛЛЕГИ, СОТРУДНИКИ И ПАРТНЕРЫ ХОЛДИНГА «ИНВЕСТ»!

2020 год был очень непростым для всех, но вместе с тем он научил нас не сдаваться, искать нестандартные решения, развиваться и не останавливаться на достигнутом. Этот год, как никогда, заставил нас серьезно переосмыслить многие вещи, поставить на первое место истинные ценности — семью, здоровье, жизнь, возможность общения с близкими людьми.

И, самое главное понять, что многое зависит от нас самих, от нашей стойкости духа, веры в улучшение ситуации, стремления к новым возможностям.

И даже если вам порой кажется, что хуже уже быть не может, обернитесь вокруг, посмотрите на солнце, небо, звезды, и вы поймете, что в этих простых вещах и есть вся полнота жизни, ее нужно понять, научиться ценить и любить.

Для каждого из нас Новый год и Рождество – время надежд и мечтаний, время открывать новые горизонты и обрести новые силы. Это – тепло домашнего очага и любовь близких людей.

Пусть наступающий год будет насыщен новыми планами, вдохновением, творческими идеями и хорошими новостями. Пусть вам удастся добиться в новом году того, что сделает счастливыми вас и вашу семью! От всей души поздравляю вас с Новым годом и Рождеством Христовым и желаю, чтобы 2021 год подарил вам и вашему дому здоровье, мир, радость и ощущение простого человеческого счастья!

Президент Холдинга «Инвест» Игорь Коськин Hobbin,



ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ

СОДЕРЖАНИЕ

6-7 **КРУПНЫМ ПЛАНОМ**Вопреки
тенденциям

3—9 **ЦИФРОВИЗАЦИЯ** Клиентская трансформация

10-11 **ЭКОКУЛЬТУРА** Большой бизнес - большая ответственность Живая традиция



16-17 **ПЕРСОНАЛ** Приоритетный проект

18—19 **ИСТОРИЯ**Теплоприбор – завод с богатой историей и высоким статусом в отрасли



20-23 социальная ответственность

С людьми и для людей Помним и чтим Вдохновение и мастерство



24-25 **РОДНОЙ КРАЙ** - **СПОРТ** Серебро Кубка России Золото первенства мира уехало в Рязань

32-33 КРАСОТА И СТИЛЬ Преображение-II



36-37 **ОДИН ДЕНЬ С...** Гость рубрики Константин Фофанов Работа на результат

38-39 **СОБЫТИЯ**Парку быть
«Русская кожа»
в Москве

Онлайн-версию журнала читайте на сайте



Дорогие коллеги, читатели, партнеры!

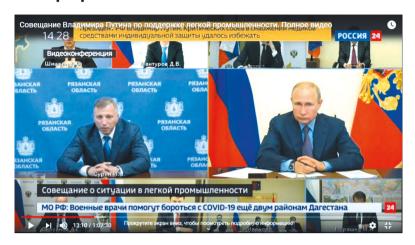
Подходит к концу этот непростой год.

Новые вызовы времени определили главные точки приложения наших сил и расставили приоритеты в работе. Уверена, что мы с достоинством пройдем все испытания. Для этого в Финансово-промышленной компании «Инвест» есть все возможности: работоспособный и профессиональный коллектив, современные предприятия и понимание перспектив развития.

Желаю, чтобы вы чувствовали себя уверенно, спокойно и стабильно! Пусть будут здоровы ваши близкие и родные люди. Счастья, позитива, добра и успеха всем нам в новом, 2021 году!

С уважением, главный редактор Галина Трушина

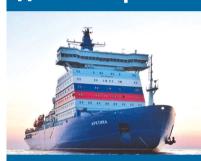
В ДИАЛОГЕ с властью



3 июня прошло видеосовещание Президента РФ Владимира Путина, посвященное проблемам легкой промышленности и мерам ее поддержки.

На встрече присутствовали члены Правительства и представители крупнейших предприятий отрасли, в том числе Игорь Николаевич Сурин, председатель Совета директоров Группы компаний «Русская кожа», вице-президент РСКО (Российский союз кожевников и обувщиков).

Продукция для«Атомфлота»



Группа компаний «Теплоприбор» поставила на самый мощный в мире атомный ледокол «Арктика» контрольно-измерительное оборудование.

Ледокол официально вошел в состав российского атомного флота. 21 октября 2020 года «Балтийский завод» передал судно «Атомфлоту» в порту Мурманска. Сотрудники 000 «Теплоприбор» в составе рабочей группы принимали участие в ходовых испытаниях атомного ледокола. В будущем году на предприятии будут реализованы три проекта по модернизации оборудования, что позволит с еще большей уверенностью выполнять поставленные задачи по выпуску продукции.

НОВИНКИ ПРОИЗВОДСТВА

В 2020 году АО «Русская кожа» сертифицировало кожу для водных видов транспорта. В феврале получено свидетельство о типовом одобрении Российского морского регистра судоходства.

«Русская кожа» вошла в Ассоциацию разработчиков, изготовителей и поставщиков средств индивидуальной защиты (Ассоциация СИЗ). Были осуществлены первые отгрузки СИЗ в Европу (Эстония). Результатом многолетней кропотливой деятельности сотрудников завода «Русская кожа» по разработке автомобильных кож под требования Nissan стало начало поставок деталей кроя на конвейер производства сидений для автомобилей этой марки. Запущено производство и организованы первые поставки изделий из кожи для авиакомпании «Аэрофлот», поставки кожи для кресел бизнес-класса скоростных поездов «Сапсан».



СОЗДАЕМ СОВРЕМЕННУЮ ДОРОЖНУЮ ИНФРАСТРУКТУРУ

Группа компаний «ТОЧИНВЕСТ» принимает активное участие в реализации проекта «Безопасные и качественные автомобильные дороги».



Ежегодно по нацпроекту компания ремонтирует сотни километров региональных и местных дорог, запускает объездные дороги, что существенно повышает безопасность движения и уменьшает нагрузку на уличную сеть города, дает развитие придорожного сервиса. В сентябре 2020 года в Рязанской области состоялось открытие важного объекта дорожной инфраструктуры - обхода города Сасово, - в создании которого принимала активное участие ГК «ТОЧИНВЕСТ».

В партнерстве с ведущими вузами

Предприятия, входящие в холдинг «Инвест», нуждаются в квалифицированных кадрах и грамотных специалистах, именно поэтому уже много лет Финансово-промышленная компания сотрудничает с ведущими вузами региона.



В июне подвели итоги конкурса студенческих творческих работ «Россия-2050», проходившего в рамках подписанного соглашения о сотрудничестве между ФПК «Инвест» и РГУ имени Есенина. На участие в конкурсе было подано более ста заявок. Все участники включены в кадровый резерв предприятий Холдинга ФПК «Инвест». Авторы лучших работ были награждены и получили возможность прохождения стажировок и трудоустройства. Подробности на сайте russia2050contest.fpkinvest.ru.



В начале учебного года ГК «Теплоприбор» и ГК «ТОЧИНВЕСТ» в партнерстве с Рязанским филиалом Московского политехнического университета и при поддержке РГРТУ объявили о начале конкурса «Умный город». Для участия было представлено большое количество работ, лучшие из них уже отобраны экспертным жюри. Работа над проектами продолжится в 2021 году. Больше информации - на официальной странице конкурса smartcity.fpkinvest.ru.

КОЛЛЕКТИВ С ПРОФИЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ



Центр «Барс Premium» стал первым фитнес-клубом в Рязани, все сотрудники которого имеют академическое спортивное образование.

Именно такие требования к сотрудникам, работающим в фитнес-индустрии, содержатся в постановлении Госдумы, изданном в августе 2019 года.

ПОДДЕРЖКА СПОРТА В РЕГИОНАХ ПРИСУТСТВИЯ

Группа компаний «ТОЧИНВЕСТ» способствует социально-экономическому развитию регионов, в которых ведет свою деятельность. Являясь крупным налогоплательшиком, она активно поддерживает спорт.



В Курганской области первые шаги в развитии спорта и пропаганде здорового образа жизни сделал ТОЧИНВЕСТ ЦИНК (входит в ГК «ТОЧИНВЕСТ»). Предприятие оказало материальную помощь для приобретения спортивной формы местной хоккейной команде «Красная звезда». Команда, в состав которой входят сотрудники ТОЧИНВЕСТ ЦИНК и ТОЧИНВЕСТ-ШЗМК, активно тренируется и с нетерпением ожидает возобновления соревнований.

> Еще больше новостей читайте на сайте электронной версии журнала journal.fpkinvest.ru



Вопреки тенденциям



Группа компаний «ТОЧИНВЕСТ» работает в сфере производства дорожных металлоконструкций и продукции дорожной инфраструктуры уже более десяти лет. Принадлежность к отрасли и самоотверженный труд сотрудников производственных предприятий, входящих в ее состав, стали залогом достижения намеченных производственных показателей в 2020 году, несмотря на ряд негативных тенденций в экономике.

Отраслевой приоритет

Основной тенденцией 2020 года было замедление темпов экономического роста, которое оказало влияние на многие производственные отрасли. Колоссальный спад продемонстрировало промышленное и гражданское строительство. Ряд предприятий по производству металлоконструкций для ПГС оказались на грани банкротства, другие сократили свои инвестиционные программы в целях резервирования ликвидности на преодоление последствий кризиса, связанного с пандемией. На этом фоне показатели ГК «ТОЧИНВЕСТ», по итогам года, можно считать вполне успешными, они даже выше запланированных в бизнес-плане. Это связано с тем, что якорной отраслью для Группы компаний является дорожное строительство, в котором кризисные тенденции были малозаметными за счет бюджетного финансирования, планирующегося на несколько лет вперед, и реализации Национальных проектов, связанных с развитием инфраструктуры. Для бизнес-подразделений, входящих в Группу компаний, таких как ООО «ТОЧИНВЕСТ ЦИНК», АО «ТОЧИНВЕСТ», ООО «ТУБОРУС», это стало большим преимуществом, именно они внесли основной вклад в достижение намеченных показателей.

ГК «ТОЧИНВЕСТ» объединяет предприятия с разными направлениями деятельности, каждое из которых дополняет комплекс услуг для потенциальных заказчиков. В ее структуре семь производственных предприятий:

АО «ТОЧИНВЕСТ»

000 «ТОЧИНВЕСТ ЦИНК»

000 «ТУБОРУС»

000 «ТОЧИНВЕСТ УСТАНОВКА»

000 «ТОЧИНВЕСТ-ШЗМК»

000 «ТОЧИНВЕСТ-СТРОЙ»

000 «Металл-Инвест».

Принципы результативности

Одним из основных принципов успешного развития ГК «ТОЧИНВЕСТ» за последние десять лет является конкурентоспособная команда, созданная на предприятиях, входящих в Группу компаний.

В процессе работы наряду с операционными задачами и рутиной коллективу ежедневно приходится сталкиваться с новыми, подчас очень сложными вопросами и задачами, связанными, в первую очередь, с конкуренцией на рынке, особенностью и условиями сделок, логистическими и производственными проблемами. За годы работы сотрудники накопили достаточный опыт, обладают необходимыми навыками и компетенциями, чтобы решать возникающие вопросы максимально эффективно. Кроме того, есть желание и готовность справляться с любыми трудностями. У одного из крупных металлургических холдингов страны есть корпоративный гимн, а в нем слова: «На каждый новый вызов – новый клич!» Дан-

ГК «ТОЧИНВЕСТ» с 1999 года на рынке производства продукции для дорожного и инфраструктурного строительства

завода в западной и восточной части России По итогам совокупных экономических показателей Шадринский завод металлических конструкций за два года работы вышел на операционную прибыль.

ный лозунг вполне применим и к сотрудникам ГК «ТОЧИНВЕСТ», он максимально точно их характеризует.

Второй составляющей результативности Группы компаний является состояние дел в отраслях, где сосредоточены интересы компании. В последнее время на государственном уровне уделяется большое внимание развитию инфраструктуры, как транспортной, так и муниципальной. Ключевой драйвер развития страны – обеспечить комфортное проживание людей в любом уголке нашей необъятной родины. Поэтому в стадии реализации находятся грандиозные Национальные проекты, направленные на освоение и благоустройство значительной территории РФ. Этот принцип развития будет сохраняться как минимум до конца 2024 года. Задача ГК «ТОЧИН-ВЕСТ» - адаптировать имеющиеся в ее распоряжении ресурсы для участия в данных проектах.

И, наконец, третий немаловажный фактор хорошего результата Группы компаний – это доверие, которое оказывается со стороны руководства ФПК «Инвест» и лично президента Холдинга И. В. Коськина. Не секрет, что движение вперед всегда сопряжено с риском, ошибками и проблемами, но то, что у коллектива ГК «ТОЧИНВЕСТ» есть право на ошибки, сопряженные с обязанностью их устранения, дает силы и уверенность коллективу в работе.

Безопасность и комфорт участников дорожного движения является основной миссией и главным приоритетом ГК. Именно для обеспечения комплексной безопасности дорожного движения компания постоянно модернизирует производственные фонды, совершенствует технологии, расширяет производство и ассортимент выпускаемой продукции.



Модернизация в приоритете

ГК «ТОЧИНВЕСТ» в 2020 году проводила запланированную стратегией развития предприятия инвестиционную программу, направленную на повышение эффективности использования производственных фондов, продуктовую диверсификацию и повышение уровня сервиса для клиентов.

В апреле была запущена новая линия автоматического цинкования трубы, позволившая обеспечить рост производительности по цинкованию трубной продукции в два раза, что позволило укрепить отношения с действующими партнерами, а также привлечь новых заказчиков на давальческой основе.

Обустройство новой складской площадки в рамках Шадринского завода металлоконструкций приведет к реализации инструмента адресного хранения готовой продукции ООО «ТОЧ-ИНВЕСТ ЦИНК» и улучшит сервис для клиентов. Окончание строительства крытого склада в АО «ТОЧИНВЕСТ» уже позволило реализовать масштабную складскую программу и обеспечить равномерность загрузки производственных мощностей и гарантированный уровень качества продукции, которая теперь не подвергается негативному воздействию атмосферных осадков в процессе уличного хранения.

В этом году был реализован проект по модернизации линии RollForming. Специалисты предприятия самостоятельно разработали, скомплектовали и запустили новый прокатный стан. От старой линии сохранилась только часть несущей станины. Безусловно, это большая заслуга инженеров предприятия, которые вложили все свои знания в данный проект.

Перспективы развития

Может случиться так, что через 10-15 лет, с появлением новых материалов, металл или цинк будут уже не так востребованы, а линии электропередачи вообще уйдут на задний план с развитием альтернативных источников энергии. Под угрозой может оказаться спрос и на дорожные ограждения в связи со строительством магистралей под использование беспилотников. Важно уже сегодня быть готовыми к этим вызовам и предусматривать все грядущие риски, иначе будет нечего предложить рынку. В рамках новой стратегии развития ГК «ТОЧИНВЕСТ» начинает думать об инструментах активной безопасности на дорогах – именно они будут сигнализировать, по какой траектории нужно двигаться. Второе направление - это «умная» городская среда, где уже запущен обучающий проект «Умный город 20/50» и идет проектирование «умной» консоли совместно с другим предприятием, входящим в Холдинг, – АО «Теплоприбор».

Кризисы приходят и уходят, Группа компаний «ТОЧИНВЕСТ» активно работает на ближайшую перспективу.

филиалов и представительств в России и странах СНГ 1000

1300

В этом году ГК «ТОЧИНВЕСТ» получила аккредитацию РЖД на продукцию, которую можно использовать в создании более комфортной транспортной инфраструктуры.

Клиентская ТРАНСФОРМАЦИЯ

Весной этого года начались глобальные изменения в принципах взаимодействия с клиентами как в В2В сегменте, так и в В2С. 0 том, как справлялись компании, входящие в ФПК «Инвест». С НОВЫМИ ВЫЗОвами времени, читайте в нашем материале.

Тренды 2020 года

- управление на основе данных
- управление работой с клиентами на электронных платформах
- изменение бизнеспроцессов и организационных структур для работы в новых условиях
- наращивание личных компетенций согласно требованиям времени



Мария Низова, директор по маркетингу АО «Русская кожа»

– Специфика новых условий заставила нас перейти на онлайнвзаимодействие как с российскими, так и с зарубежными партнерами.

Для презентации продукции клиентам была проведена огромная работа по оцифровке новой и базовой коллекций кож и меха, разработаны электронные каталоги и видео на каждый артикул. Данные материалы серьезно упростили проведение переговоров, совещаний, круглых столов в онлайн-формате. Специалисты АО «Русская кожа» проводят вебинары по мировым трендам. В последнее время появилась возможность участвовать и в ведущих отраслевых выставках в дистанционном режиме.

Был усовершенствован и запущен интернетмагазин leatheronline.ru. Теперь любой желающий, не выходя из дома, может оформить заказ на покупку продукции АО «Русская кожа».



Евгения Баурина, директор по развитию розничной сети 000 «КожПромМебель»

– Этот год научил нас быстро принимать решения. С апреля по июнь у компании была возможность продавать мебель только онлайн. Для этого мы увеличили количество акционных товаров на сайте homecollection.com. ru, упорядочили их выдачу, добавили ассортимент сопутствующих предложений, внедрили AmoCRM для более эффективной работы отдела продаж. Новые инструменты помогли улучшить обслуживание покупателей, сфокусировать внимание менеджеров на каждой отдельной сделке. Продавцы и руководители отделов в режиме онлайн стали видеть, на каком этапе принятия решения находится покупатель, лучше понимать его потребности, готовить более точные коммерческие предложения и грамотнее выстраивать целевые рекламные коммуникации. Такой подход позволил увеличить конверсию продаж в 1,8 раза и увеличить объем заказов в 2,5 раза.

2020 год является подтверждением того, что из любой ситуации можно извлечь выгоду и полезные уроки.



Константин Фофанов. руководитель ГК «Родной край»

- В начале пандемии возникла большая проблема что делать с юношеским и детским спортом, как поддержать спортивную жизнь во время объявленной самоизоляции.

Первым этапом стала рассылка воспитанникам тренировочных планов и публикация в социальных сетях упражнений для выполнения в домашних условиях. Впоследствии возникли трудности с контролем выполнения тренировочных заданий, и мы сделали следующий шаг - организовали онлайн-тренировки на платформе Zoom. Было создано новое расписание по группам, сформированы постоянные ссылки, которые отправлялись в родительские чаты.

Было принято решение сделать акцент на развитие общефизических показателей воспитанников, так как участие спарринг-партнера в онлайн-формате невозможно.

В результате мы смогли задействовать в тренировочном процессе около 60% учащихся независимо от их местонахождения. Это помогло максимально быстро приступить к реальным тренировочным занятиям после окончания самоизоляции.

^{*}AmoCRM – облачная система для отделов продаж. Она нужна, чтобы, удерживать клиентов и превращать



Михаил Клочков. генеральный директор 000 «Барс-Ритейл»

– Необычный 2020 год принес много интересных вызовов для сети супермаркетов «Барс». На фоне усиления конкуренции на рынке мы не теряем своих позиций, шагая в ногу со временем. Весной мы запустили собственный сервис доставки продуктов на дом с помощью онлайн-магазина dostavka.smbars.ru.

Наши конкурентные преимущества - это высокий уровень сервиса и только качественные продукты! На данный момент у нас уже более сотни заказов и десятки постоянных покупателей, в том числе из районов области. В сентябре подключили федеральный сервис доставки «Сбермаркет», еще больше увеличив аудиторию наших онлайн-клиентов.

Активно популяризируем наш бренд в интернете: работаем с отзывами на крупных сервисах Яндекс и 2gis, рассылаем акционные предложения через Viber и email каналы.

Отдельно развиваем социальные сети: в наших группах в ВК и Instagram регулярно разыгрываем десятки тысяч бонусов, угощаем победителей и активных участников продукцией собственного производства, тем самым увеличив армию подписчиков до 6 тысяч человек!



Павел Леонов,

директор ресторанного комплекса «Иван Васильевич» и «Барская пивница»

- Цифровизация бизнеса в XXI веке является драйвером экономического роста.

Маркетинговые активности и программы лояльности наших ресторанов все больше уходят в интернет-приложения, а некоторые рекламные акции мы делаем исключительно для онлайн-платформ. В ресторанах «Иван Васильевич» и «Барская пивница» установлено профессиональное программное обеспечение R-keeper, которое оптимизирует бизнес-процессы, позволяет провести оперативную аналитику и открывает новые возможности в сервисах - онлайн-чаевые, мобильный официант и т. д.

Мобильные приложения ресторанов способны увеличить средние чеки и количество гостей. С помощью QR-кода мы размещаем бесконтактные меню, информацию об акциях и другие актуальные материалы о себе.

В начале года оперативно организовали сервисы по доставке еды из ресторанов с помощью крупнейших агрегаторов - Delivery Club и «Яндекс Еда».

Мы уверены, что запрос гостя пообедать или поужинать можно удовлетворить доставкой, а вот погрузиться в атмосферу ресторанов вряд ли получится с помощью «ребят в желтом и зеленом».



Ольга Полякова. директор сети ресторанов

«Сковорода» – Весна этого года стала

большим испытанием для ресторанного бизнеса. Некоторые игроки предпочли закрыться, а такие, как сеть ресторанов «Сковорода», попытались увидеть в новой реальности свои возможности.

С конца марта мы активно начали развивать новое направление – доставка еды клиентам.

Вначале это было, в большей степени, для того, чтобы сохранить команду, затем мы поняли, что заказывать любимую еду домой могут постоянные посетители сети ресторанов. Мы начали сотрудничать с крупнейшими агрегаторами -«Яндекс Еда» и Delivery Club. Работа с ними показала, что необходимо задуматься и о собственной платформе, которая даст более индивидуальный подход к клиенту, позволит увеличить объем заказов, их географию и лояльность.

За короткое время был разработан собственный интернет-магазин www. skovoroda-rzn.ru для заказов комплексных обедов и кондитерских изделий по материалам сайта с доставкой. Мы нацелены развивать данное направление и дальше.

Выбирая «Сковороду» среди сотни других в сервисе доставки, вы получите вкусные и свежеприготовленные блюда.



Ирина Горячева. директор центра «Барс Premium»

- В работу фитнес-индустрии 2020 год внес серьезные коррективы. Практически весь тренерский состав был задействован в создании и проведении видеоуроков для наших подписчиков в социальных сетях. Отличительной чертой клуба «Барс Premium» явилось то, что для взаимодействия с клиентами мы приглашали спортивного врача и врача-диетолога, которые в режиме онлайн рассказывали о принципах здорового питания. При возобновлении деятельности мы продолжаем развиваться в данном направлении. В зависимости от комплекса запросов и пожеланий участников проводим коммерческие онлайн-марафоны, вовлекая все большую аудиторию в занятия спортом и фитнесом. Очевидно, что в нынешних условиях они пользуются немалым спросом. Учитывая приобретенный опыт, клуб приступил к разработке уникальных продуктов с персонализированным подходом, с возможностью выбора тренерского состава и специалистов-консультантов для определенных участников групп. Наша основная задача заключается в привлечении максимального количества людей к здоровому образу жизни, а какой формат будут выбирать наши клиенты – офлайн или онлайн, - зависит от их личных предпочтений.

АО «ТОЧИНВЕСТ» и 000 «ТОЧИНВЕСТ ЦИНК» - мошнейшие предприятия Группы компаний «ТОЧИНВЕСТ». обладающие крупными. высокопроизводительными площадками. Специфика производства, объемы выпуска и переработки продукции обязывают руководство обращать пристальное внимание на заботу об окружающей среде в регионе расположения производственных подразделений.

Большой бизнес -**Большая ОТВЕТСТВЕННОСТЬ**

В приоритете - чистый воздух

Удаление и очистку воздуха в процессе сварки и термической резки в АО «ТОЧИН-ВЕСТ» обеспечивают фильтровентиляционные установки. Вытяжные фильтры с автоматические модульные фильтры с автоматической очисткой кассет специально разработаны для очистки воздуха от аэрозолей, образующихся при плазменной, лазерной и газовой резке металла. Грязный воздух засасывается в фильтр и проходит через фильтрующие картриджи. Все фильтрующие материалы, из которых изготавливаются картриджи, имеют сертификат немецкого института безопасности и гигиены труда IFA.

ки дымов цинкования в фильтр для нейтрализации дымов цинкования, где проходит очистку в картриджах патронного фильтра.

Процесс цинкования в ООО «ТОЧИН-ВЕСТ ЦИНК» представляет собой замкнутый цикл, который полностью исключает появление отходов и, соответственно, их сброс в окружающую среду. Сброс сточных вод, связанных с технологическими процессами на предприятии, исключен.

Модернизация во благо экологичности

Контролирующие службы – как предприятий Группы компании, так и государственные – отмечают, что превышений пре-







Все ванны в новом цехе ООО «ТОЧИНВЕСТ ЦИНК» находятся в особой герметичной капсуле, оборудованной специальной абсорбирующей установкой, которая забирает пары из объема капсулы, регенерирует их и возвращает в виде раствора необходимой концентрации обратно в ванны.

Таким образом, контакт паров кислот с окружающей средой полностью исключен. Кроме того, на предприятии имеется специализированное оборудование, позволяющее проводить процесс регенерации растворов и флюса, что позволяет полностью исключить образование отходов.

Вопрос образования в процессе цинкования «белого дыма» также решается использованием специальной капсулы, в которой находится ванна цинкования и фильтровентиляционная установка. Загрязненный воздух от агрегата цинкования засасывается через кабину вытяж-

дельно допустимого количества загрязняющих веществ за весь период наблюдений не было. Это стало возможным благодаря регулярной модернизация технологии и техническому перевооружению, коснувшимся всех основных цехов предприятия. На АО «ТОЧИНВЕСТ» используются новейшие средства автоматики на базе компьютерных технологий. Они управляют производственными процессами, их внедряют при замене основного технологического оборудования.

При проектировании, строительстве и реконструкции производственных цехов внимание уделяется вибро- и шумоизоляции, а также созданию требуемого виброакустического комфорта для сотрудников, чьи рабочие места находятся в зоне воздействия. Допустимые уровни шума на производстве регламентируются действующими санитарными нормами.

В основе государственной политики РФ в области экологического развития на период до 2030 года определено, что основной стратегической целью России является экологически ориентированный рост экономики, сохранение благоприятной окружающей среды, биоразнообразия и природных ресурсов для нынешнего и будущих поколений. Забота предприятий Группы компаний «ТОЧИНВЕСТ» об экологии проявляется в проведении экологической работы, составлении аналитики и на основании полученных результатов определении приоритетов и планов на следующий год.

ЖИВАЯ ТРАДИЦИЯ

20 октября прошла традиционная экологическая акция по посадке деревьев около Областной детской клинической больницы имени Н. В. Дмитриевой. Уже третий год подряд АО «Русская кожа» совместно с 000 «Сафьян» принимают участие в акции.



▲ Сотрудники ГК «Русская кожа» вместе со студентами-экологами из РГУ имени С. А. Есенина высадили клены и ели вдоль тротуара и у главного входа в больницу. После акции для студентов была организована экскурсия на Рязанский кожевенный завод.



Игорь Сурин, председатель Совета директоров ГК «Русская кожа»

Посадка деревьев – самый легкий способ вернуть дань планете за нерациональное потребление ресурсов. А вообще, очень приятно посадить дерево и смотреть, как оно растет. Мы каждый год сажаем деревья и на своем предприятии. Я считаю, что это очень хорошая акция и для молодежи, и для природы.



АКЦИЯ «КОФЕ В МОЮ КРУЖКУ **СО СКИДКОЙ»** В БАРСЕ

5000 ut

одноразовых бумажных стаканчиков используется и выбрасывается ежедневно только в Рязани.

Подобное излишнее потребление одноразовой посуды негативно сказывается на окружающей среде. Переработка таких стаканчиков – крайне трудоемкое дело, ведь пленка и бумага, из которых состоит посуда, хорошо перерабатываются только по отдельности, а процесс отделения материалов друг от друга достаточно сложен.

Опираясь на опыт коллег из других российских городов «Экологический Рязанский альянс» запустил экологический проект «Кофе в мою кружку со скидкой». К акции активно присоединились кофейни торгового центра «Барс на Московском».

В рамках проекта кафе-партнеры предоставляют возможность клиентам заказать кофе в свою термокружку (или термос) и получить за это скидку от 5 до 15%.

Теперь, покупая кофе в «Барсе», вы сможете не только сэкономить средства, но и помочь экологии города.





профессии, отвечающие ЗА НОВЫЙ ПРОДУКТ

В этом выпуске журнала редакция знакомит читателей с профессиями инженера-конструктора и технолога. Люди, выбравшие для себя эти творческие специальности, работают на разных предприятиях Холдинга, но посвящают все свое рабочее время внедрению в производство новой продукции, от которой зависит конкурентоспособность компаний, в которых они трудятся.









Вячеслав Сидоренко,

начальник конструкторскотехнологического отдела АО «ТОЧИНВЕСТ»

- Работа отдела КТО состоит в технологической подготовке производства к новой продукции, во внедрении новых технологических процессов; организации технической подготовки производства вновь осваиваемой и модернизируемой продукции; оптимизации конструкторских решений с точки зрения технологичности и экономичности производства; сопровождении конструкторской документации до готовой продукции и контроль ее оперативного внедрения. Отдел подразделяется на четыре группы: конструкторских разработок, нормативного сопровождения, сопровождения продаж и технологическая группа.

Сергей Колесников,

ведущий инженерконструктор АО «ТОЧИНВЕСТ»

– Разработка новой конкурентоспособной продукции дорожной отрасли моя основная задача. Для создания нового продукта необходимо проявлять все умения и знания, обрабатывать большие массивы технической документации, тщательно анализировать и отбирать главное. Разработка документации и подготовка материалов для сертификации, испытаний и патентования также входит в перечень моих обязанностей.

Лучшая награда конструктора - видеть свои разработки (дорожные и мостовые ограждения), установленные на дорогах России.

Александр Бахтурин,

ведущий инженерконструктор АО «ТОЧИНВЕСТ»

– Для обеспечения безопасности конструкций производства АО «ТОЧИНВЕСТ» проводятся натурные испытания (наезд автотранспортным средством на дорожное ограждение). Это самый зрелищный и волнующий этап в работе, особенно когда испытываются новые разработки. Для исключения негативного исхода натурных испытаний предварительно проводятся симуляционные компьютерные испытания. С недавних пор я занимаюсь подобными расчетами, учусь новому и развиваюсь в профессии.

Сергей Жигунов,

ведущий инженер-технолог АО «ТОЧИНВЕСТ»

- Я занимаюсь разработкой технологической документации на всю проектируемую продукцию ГК «ТОЧИНВЕСТ» с учетом производственных возможностей предприятия. Данная информация используется для дальнейшего расчета себестоимости продукции. Объемы производства огромные, поэтому приходится изобретать все новые и новые способы увеличения скорости обработки информации и непрерывно совершенствоваться. Также я разрабатываю программы для роботизированного сварочного комплекса и продумываю приспособления для установки на него различных изделий.



Николай Иноземцев.

начальник конструкторского отдела разработки новых изделий 000 «Теплоприбор»

– В мои основные должностные обязанности входит организация процессов разработки новых изделий ООО «Теплоприбор». Разработка представляет собой кропотливый процесс решения проблемных вопросов, а также поиска, исследования и построения новых структур. На выходе должен получиться отвечающий требованиям ТЗ экономически эффективный, конкурентоспособный опытный образец изделия и оформлена конструкторская документация для его производства.

Все это требует новых методов решения поставленных задач, продуктивного планирования, совершенствования методов организации труда и четкого взаимодействия сотрудников как внутри отдела, так и между подразделениями предприятия.

Несмотря на многозадачность, конструкторская работа – это увлекательный процесс создания не имеющего аналогов нового продукта в кругу высококвалифицированных технических специалистов.



Татьяна Черкасова.

инженер-технолог 1-й категории 000 «Теплоприбор»

- В современном мире большую роль играет соотношение «цена/качество», поэтому технологические процессы должны быть выстроены оптимально. Начиная от разработки технологической документации, с учетом всех требований стандартов, норм и правил охраны труда, до выпуска качественной готовой продукции, через контроль над соблюдением требований и непрерывным улучшением рабочих процессов.

Технология требует творческого подхода на основании фундаментальных знаний, поэтому постоянное повышение квалификации в направлении машиностроения и разработка современных технологических процессов - неотъемлемая часть моей работы. Основная задача технологического отдела - обеспечение правильности ведения технологического процесса на всех этапах производства.

Есть такая пословица: «Дьявол кроется в деталях», - задумайтесь, что может произойти, если один маленький болтик не выполнит свою функцию.



Павел Андронов.

ведущий инженерконструктор 000 «Теплоприбор»

- В общей команде с коллегами наш отдел занимается проведением научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по созданию новых приборов, систем контроля и регулирования уровня расхода тепловой энергии для объектов атомной энергетики, нефтегазовой промышленности, гражданского и военного флота.

Ведущий конструктор вершина айсберга проекта - грамотный просчет ресурсов, тщательное планирование и чуткий контроль исполнения. Я воплощаю идею с листка бумаги в конечный целевой продукт. Главное в нашей работе – не быть «замороженным», не делать проекты, которые вообще никому не нужны, а видеть результаты своего труда. К одним из таких относится «Модернизация уровнемерной горячеводной контрольно-измерительной и испытательной установки». На сегодняшний день данная продукция установлена и выполняет свои рабочие функции на самых больших и мощных в мире атомных ледоколах «Арктика».

Наталья Улитина.

ведущий инженер-технолог, 000 «Теплоприбор»

– Основная задача инженера-технолога состоит в грамотной организации процесса производства и разработке методов обработки и изготовления изделий с учетом имеющегося оборудования и возможностей производства. Кроме того, необходимо определить и подобрать материалы, инструмент и оснащение. Моя задача – придерживаться этих правил, чтобы грамотно и качественно выпустить изделие. Маленькое участие в большом механизме приносит свои достижения и результаты, и все это вследствие слаженной работы коллектива профессионалов, где решаются поставленные задачи, здесь и сейчас. Хочется отметить ответственность и профессионализм коллег, которые с радостью и бескорыстием делятся накопленными знаниями и опытом, направляют в сложной ситуации, помогают разобраться.

Мы работаем единой слаженной командой.



Виктория Ефиманова.

главный технолог АО «Русская кожа»

- Технология кожевенного производства состоит из многих звеньев, тесно переплетающихся между собой. Кожа – это уникальный природный материал, требующий индивидуального подхода, быстрого и своевременного принятия решения по управлению исходным продуктом на каждом этапе производства. Для этого необходимо постоянно совершенствоваться в своей области, изучать мировой опыт, экономические аспекты отрасли.

Поэтому ключевым моментом моей работы является понимание, что продукты и услуги состоят из знаний, а знания принадлежат людям, поэтому правильное управление людьми и их эффективностью, создание сильной и слаженной команды профессионалов означает содействие успеху бизнеса и компании.

Как сказал Авраам Линкольн: «Дайте мне шесть часов, чтобы срубить дерево, и я потрачу первые четыре на то, чтобы наточить топор». Именно этим я и занимаюсь, потому что люди – это топор бизнеса.



Наталия Брусенцова.

инженер-технолог 1-й категории АО «Русская кожа»

– Моя профессия – технолог. Это мое призвание, мое любимое занятие, то, что я умею делать хорошо. Для меня важно, чтобы работа приносила мне не только материальное, но и моральное вознаграждение.

Я занимаюсь разработкой новых артикулов кож для женской, мужской и детской обуви, разработкой артикулов со спецэффектами, с использованием флуоресцентных, перламутровых и пигментов «хамелеон», с большим разнообразием тиснения и в различной цветовой гамме. Все образцы демонстрируем на выставках в Милане, Москве, а также на выездных выставках в разных городах России и СНГ. Это огромное удовольствие, когда видишь положительный результат своих трудов.

Пусть в каждом из нас живет любовь к своей профессии, потому что нельзя без любви создавать действительно качественный

Я очень люблю свою профессию за то, что она делает мою жизнь ярче!



Сергей Жильцов,

ведущий инженер-технолог АО «Русская кожа»

– Кожа должна соответствовать широкому спектру требований по качеству.

В постоянно меняющемся мире основная цель технолога – понять требования потребителя и создать продукт с оптимальными характеристиками, учитывая большое количество рисков. Для этого необходимо постоянно учиться и искать новые решения, которые позволяют технологу развиваться как профессионалу.

Автомобильная кожа требует более тщательно спроектированных решений. Необходимо сохранить свойства уникального природного материала и найти баланс с эстетическими и экологическими требованиями клиентов, так как у потребителей возникают более высокие ожидания от автомобильной кожи по сравнению с другими ее видами. Автомобильные интерьеры требуют совершенства, поэтому каждая кожа должна быть обработана таким образом, чтобы ее поверхность была максимально одинаковой и не отличалась от других кож, что важно для получения одних и тех же деталей кроя. Именно безупречный вид салона чаще всего покупает потребитель.



Клавдия Елисеева.

инженер-технолог 1-й категории АО «Русская кожа»

- Красильно-жировальные процессы являются важной стадией кожевенного производства, которые в значительной степени определяют качество готовой кожи.

Технолог крашения-жирования - очень интересная, творческо-аналитическая профессия.

В задачи технолога входит организация, контроль, совершенствование технологических процессов, контроль качества производимой продукции, разработка и постановка на производство новых артикулов, цветов, отвечающих требованиям клиента.

Со всеми трудностями, встречающимися в процессе работы, мне помогает бороться накопленный багаж знаний, передающийся от моего руководителя, коллег по отделу, зарубежных специалистов. Я веду два направления производства кожи: спилок и мебельный краст, которые на сегодня представлены в разной цветовой гамме и широком артикульном ряде, отличающимся органолептическими и физико-химическими показателями.





- Сегодня образец будущей мебели появляется на свет благодаря креативному подходу и программированию, поэтому современный конструктор мебели обязан быть уверенным пользователем персонального компьютера, применять как стандартные так, и специализированные программы: Autocad. SolidWorks. КОМРАЅ 3D, обладать знаниями в области дизайна и материаловедения, знать отраслевые СНИПы и ГО-СТы, а также особенности работы оборудования.

Не всегда то, что красиво выглядит на бумаге, будет удобно в реальности. При создании изделия нужно учитывать функциональность, множество технических нюансов и, конечно, особенности применяемых материалов. Результатом работы конструктора мебели обычно является не только внешний вид будущего изделия, исполненный в виде трехмерной модели, но и комплект чертежей, необходимых для его изготовления.

Рынок мягкой мебели стремительно развивается, поэтому нужно всегда держать руку на пульсе и следить за новинками.



Елена Хан. конструктор 000 «КожПромМебель»

- Обивка дивана придает изделию законченный вид. Это одна из главных характеристик, на которую обращает внимание наш покупатель, с ней он контактирует своей кожей. Глядя на диван, бывает трудно представить, сколько сил вложено в его внешность. Моя работа заключается в том, чтобы максимально эффективно и качественно сконструировать и подобрать обивку для всего ассортимента фабрики.

Для того чтобы правильно заложить складки, ровно сделать стяжки, чтобы казалось, что ткань сама накрыла диван, я работаю не только в компьютерной программе, но и руками: подгоняю, примеряю, одеваю изделие. Моя задача - сделать обивку идеальной, выбрав из огромного количества фактур и видов ткани или натуральной кожи только одну максимально подходящую. Далеко не каждый материал подходит конкретному изделию. Я перевожу идеи и фантазии, созревшие в головах дизайнеров из нематериального мира, в мир качественных диванов, которые будут нравиться покупателям.



Ольга Колесникова. конструктор-технолог

000 «КожПромМебель»

- Чтобы мебель из 3Dмоделей и чертежей стала реальностью, она должна пройти путь внедрения в производство. В этом и заключается моя работа. Сначала разрабатывается программа для изготовления новых моделей на оборудовании с ЧПУ, затем устанавливается операционный маршрут обработки и сборки изделия, вносятся изменения в техническую документацию в связи с корректировкой технологических процессов и режимов производства. Моя задача – адаптировать деревянные каркасы мягкой мебели и поставить их на производственный поток. Для того чтобы каркас был удобным и прочным, я применяю все свои знания и навыки, полученные за годы обучения и работы на фабрике. Дерево хоть и твердый материал, но при правильном подходе становится пластичным и может приобретать сложные, замысловатые формы. Эта непростая и технологичная работа позволяет мне чувствовать себя нужной и полезной.



Светлана Серегина,

технолог сети ресторанов быстрого обслуживания «Сковорода»

- Технолог общественного питания – незаметный. но важный специалист.

Я с детства любила готовить и поэтому после школы пошла в поварскую профессию.

Окончила РГАТУ, получив специальность «технолог общественного питания». В сеть ресторанов «Сковорода» пришла 8 лет назад, тогда был всего один ресторан, сегодня их четыре.

Моя работа является первичной в процессе приготовления блюд и определяет их качество, безопасность и вкусовые свойства. В мои обязанности входит разработка технологических карт: рецептура блюд, количество необходимых продуктов, своевременность их закладки. Технолог общественного питания – прежде всего, хороший повар. Посетители редко видят нас, но от нашей квалификации зависят вкус, качество еды и в конечном счете количество посетителей в заведении. Поэтому я стараюсь постоянно повышать уровень своих знаний.

Технолог общественного питания - современная и очень интересная профес-

ПРИОРИТЕТНЫЙ проект

Повышение производительности труда является одним из национальных приоритетов. Именно поэтому за последние несколько лет появилось множество специализированных программ, мер поддержки, стимулирующих рост эффективности в части производительности. Одной из таких программ является «Лидеры производительности», которая занимается подготовкой управленческих кадров в рамках национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости».

Основной вектор программы направлен на передачу системных знаний об инструментах повышения производительности труда, при этом программа имеет четыре специализации: маркетинг, стратегия, производство и персонал; именно эти компоненты являются основными драйверами производительности. Программа предполага-

ет очно-заочный формат обучения, результатом групповой работы становится защита проекта.

С 2019 года более 10 управленцев ГК «Русская кожа» прошли профессиональную подготовку по этой программе. На базе предприятия были сформированы и на отлично защищены три проекта: повышение производительности труда второго отделочного цеха, повышение производительности труда направления галантерейной и сувенирной продукции, а также проект по развитию рознич-

В 2020 году к программе присоединились сотрудники Групп компаний «ТОЧИНВЕСТ» и «Теплоприбор».

Отзывы участников программы



Надежда Шаналина, директор по персоналу АО «Русская кожа»

- Хочу особенно отметить качество самой программы и преподавательского состава. Действительно, рассказывается о самых современных подходах и инструментах. Практическая работа, которая составляет 80% программы, закрепляет знания, а преподаватели являются практиками в своих специализациях.



Павел Бушков, финансовый директор

ГК «Русская кожа»

– Безусловно, пандемия внесла свои коррективы в учебный процесс. Мы с коллегами начинали обучение, проходя очные сессии, заканчивали уже в дистанционном режиме. Трудно оспаривать эффективность очного формата, но и на дистанционном участники были обеспечены всем необходимым. Защита проекта прошла отлично, хотя была не менее волнительной.



Екатерина Юрова, основатель бренда сумок из натуральной кожи Katrin Urova, помощник президента ФПК «Инвест»

– В программе мне нравится возможность обмена знаниями, ведь обучение проходят сотрудники разных предприятий, даже собственники бизнесов. Мы обогатились не только опытом разных практик, но и расширили круг своих знакомств, стали членами большого профессионального сообщества







Мария Некрасова,

начальник плановоэкономического отдела ГК «ТОЧИНВЕСТ»

- «Век живи - век учись», «Стоя на месте, откатываешься назад». Именно такие мысли у меня возникли, когда мне предложили пройти обучение по программе «Повышение производительности». Это не только возможность получить новые знания от экспертов из ведущих вузов Москвы, но и опыт проектного взаимодействия со специалистами из других отраслей и регионов. Мне крайне приятно, что именно мое предприятие стало базой для создания проекта, ведь это позволит мне и моим коллегам в кратчайшие сроки начать использовать приобретенные навыки на практике.



Евгений Пшеничников,

начальник цеха дорожных и мостовых ограждений АО «ТОЧИНВЕСТ»

- «Лидеры производительности» это проект для руководителей, нацеленных на постоянное развитие, совершенствующих свои навыки и компетенции, готовых к постоянным изменениям. В процессе обучения каждый из нас получил колоссальный опыт и новые знания. Проект – это тот ресурс, который позволил по-другому взглянуть на собственное производство, открыл новые точки роста и возможности оптимизации производственных процессов. Изучение различных практик и кейсов сформировали знания в области вовлечения сотрудников в процессы изменений, которые являются основой развития любого успешного бизнеса.



Илья Трухачев,

заместитель начальника отдела технического контроля 000 «ТОЧИНВЕСТ ЦИНК»

- С июня 2020 года принимаю участие в федеральной программе «Лидеры производительности». Из-за пандемии обучение проходило в удаленном формате. результативность которого не внушало доверия, но после первого занятия пришло понимание, что организаторы основательно подготовились, и сомнения о качестве обучения развеялись. В программе были затронуты темы бережливого производства, экономика предприятий, маркетинговое мышление, личные качества руководителей, а также разбирались реальные проблемы на предприятиях и пути их решения. Программа «Лидеры производительности» помогла мне по-новому взглянуть на процесс организации производства и увидеть новые перспективы развития предприятия.



80% программы - практическая работа

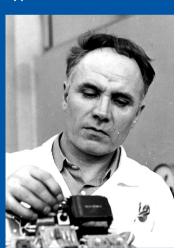
Сергей Конобеев,

руководитель проекта в ГК «Теплоприбор»

– Программа актуальная на сегодняшний день. Мы ожидаем нового современного опыта в инструментах бережливого производства, который позволит повысить эффективность работы предприятий, сплотить коллектив единомышленников и добиться дальнейшего роста и развития.

Проект «Лидеры производительности» большое комплексное обучение, направленное на подготовку современных активных руководителей.

Решение о строительстве крупного приборостроительного предприятия в Рязани было принято 24 августа 1956 года. На окраине Рязани началось возведение нового завода. Планировалось выпускать приборы, применение которых необходимо в технологических процессах, связанных с замером и контролем расхода тепла.



ТЕПЛОПРИБОР -

завод с богатой историей и высоким статусом в отрасли



Востребованная продукция

5 ноября 1957 года завод выпустил первые детали – этот день считается днем рождения завода «Тепловые приборы», и уже с января 1958 года продукция рязанского завода пошла к потребителям. В 1958 году завод выпустил 8 новых типов приборов, а в следующем году – еще пять.



Развитие предприятия

В 60-х годах проходило бурное развитие завода. Он находился в числе передовых предприятий. Началось производство более сложных электромеханических приборов. К 1967 году за счет прибыли, которую за 9 лет работы получил завод, можно было по-



строить 7 новых предприятий, подобных рязанскому. В 70-е годы завод продолжал набирать мощности. Осваиваются и собираются сигнализаторы нового поколения типа СУС, датчики ГСП второго поколения.

Объем продукции, выпускаемой на заводе со знаком качества, достигает 95%.

Она начинает поступать на оснащение флота, атомных станций, нефтеперерабатывающей и газовой промышленности, сельского хозяйства.

В 1977 году слесарю механосборочных работ Е. А. Захаркину было присвоено почетное звание Героя Социалистического Труда, а еще три человека стали кавалерами ордена Ленина.

Расширение производства

В начале 80-х годов на заводе стал заметно ощущаться дефицит производственных площадей. Это было связано с опережением спроса на выпускаемые приборы над темпами развития мощностей завода. Остро чувствовалась необходимость в реконструкции. Введение в строй нового корпуса позволило замкнуть цикл изготовления большинства деталей. За счет нового оборудования и сдачи в эксплуатацию механизированных и автоматизированных линий гальванический цех удвоил свою пропускную способность.

В это десятилетие было начато освоение приборов на микропроцессорах, интенсивно обновлялась номенклатура продукции.



Более

6500

видов приборной продукции было изготовлено на предприятии за время существования завода









Новый этап в развитии завода

В 90-е годы «Теплоприбор» вошел в состав Финансово-промышленной компании «Инвест». Несмотря на сложный период для страны, завод смог расширить производство и увеличить номенклатуру изделий. На предприятии стали выпускать сложнейшие приборы типа «Сапфир», модельный ряд приборов РОС, РИС, УЗС, уровнемеры повышенной точности. Были разработаны и освоены первые в России блоки питания, которые соответствовали требованиям электромагнитной совместимости и безопасности эксплуатации на атомных станциях.



Награды и премии

В 2000-е годы приборы, выпускаемые заводом, представлялись на различных международных и российских выставках и неоднократно получали награды и премии. Например: Премия «100 лучших товаров России», Серебряные медали Московского международного салона инноваций и инвестиций, Серебряные знаки качества «Всероссийская Марка (III Тысячелетие), Знак качества XXI века».

Контроль качества

На предприятии организована приемка приборной продукции Морским Регистром Судоходства РФ, Федеральной службой по экологическому, технологическому и атомному надзору РФ. Контроль разработок и приемка выпускаемой и ремонтируемой продукции осуществляется представителем заказчика.

Завод прошел систему сертификации «Оборонсертификат», а также имеет сертификат соответствия международным стандартам качества ISO 9001-2001.

Расширение сотрудничества

В 2010-е заводом разработано, изготовлено и поставлено контрольно-измерительное оборудование для пла-

осуществлены поставки продукции завода

вучей атомной теплоэлектростанции «Акалемик Ломоносов».

В настоящее время «Теплоприбор» разрабатывает и производит приборы для энергетики, нефтегазовой, химической и перерабатывающей промышленности, морского флота и для объектов атомной энергетики.

Завод поставил контрольно-измерительное оборудование на ледоколы проекта 22220 - «Арктика», «Сибирь», «Урал», на АЭС: «Бушер», «Куданкулан», «Руппур», а также на Ленинградскую, Тяньваньскую и Белорусскую АЭС.

ООО «Теплоприбор» имеет не только богатую историю, но и признанный высокий статус в своей отрасли. Компания уже более 60 лет поставляет оборудование с безупречным качеством и надежностью своим заказчикам как внутри страны, так и за рубеж. За время существования завода было разработано и выпущено более 6500 различных модификаций приборной продукции, осуществлены поставки в 36 стран.

С ЛЮДЬМИ и для людей

В сентябре прошли выборы в Рязанскую областную Думу седьмого созыва и довыборы в Рязанскую городскую Думу третьего созыва.



В Рязанскую областную Думу по одномандатному избирательному округу № 14 -Канищево, Недостоево, Семчино - вновь избран Александр Александрович ЖУКАЕВ - председатель Совета директоров ГК «ТОЧИНВЕСТ».



По результатам довыборов в Рязанскую городскую Думу по одномандатному избирательному округу № 14 – микрорайон и поселок Канишево избрана Елена Алексеевна АКИМКИНА – директор по правовым вопросам 000 «ФПК «Инвест».

Депутатская деятельность - 2020

За текущий год было реализовано немало добрых дел. Оказана материальная помощь объектам социальной сферы на общую сумму

660 000 рублей

Финансовую помощь получили:

- детские сады: № 28, 126, 135, 137, 148, 153, 154, 158;
- школы: № 35, 56, 58, 65, 66, 69, 70;
- библиотеки округа.



получили необходимую помощь на лечение и в связи с иными сложными жизненными ситуациями

Президент ФПК «Инвест» Игорь Коськин совместно с депутатом областной Думы Александром Жукаевым подарили современную инвалидную коляску члену паралимпийской сборной страны Александру Спицину, мастеру спорта по



ПОМНИМ и чтим



Благоустройство ОКРУГА

На реализацию проектов «Местные инициативы» и «Комфортная городская среда» депутатами Холдинга ФПК «Инвест» была оказана помощь в софинансировании жителям в размере

115 0

Оборудована детская игровая площадка в поселке Канищево, установлена спортивная площадка в микрорайоне Недостоево, изготовлены и установлены знаки ограничения скорости вдоль дома 19 по ул. Бирюзова.



ОБЩЕСТВЕННЫЕ ПРИЕМНЫЕ ДЕПУТАТОВ

- Депутат Рязанской областной Думы 14-го избирательного округа ЖУКАЕВ Александр Александрович jukaevpr@gmail.com
- Депутат Рязанской городской Думы 14-го избирательного округа АКИМКИНА Елена Алексеевна akimkinapr@gmail.com
- Депутат Рязанской городской Думы 15-го избирательного округа ТРУШИНА Галина Владимировна trushinapr@gmail.com

0нлайн

• Депутат Рязанской городской Думы 15-го избирательного округа ЛЕМДЯНОВ Александр Иванович lemdyanovpr@gmail.com

Свои обращения вы можете направить на адрес электронной почты депутатов или опустить в ящик для обращений по любому адресу приема:

ул. Сельских строителей, 3-е (тел. 8-910-618-62-60) – 15-й городской округ, 14-й областной округ; ул. Бирюзова, 15 (тел. 8-910-618-82-55) – 14-й и 15-й городские округа, 14-й областной округ.

Улучшение ИНФРАСТРУКТУРЫ РАЙОНА

Изменение муниципальных маршрутов для транспортной доступности, ремонт дорожного покрытия, организация освещения, окос газонов, спил и опиловка деревьев это далеко не весь перечень работ, который удалось осуществить депутатам совместно с неравнодушными жителями в этом году.



Установлен остановочный комплекс в микрорайоне Канищево



Завершены работы по благоустройству «Сквера памяти» в поселке Недостоево



Ha 118

была оказана финансовая помощь по установке скамеек, ограждений палисадников, почтовых ящиков в микрорайонах Недостоево и Канищево

Вдохновение И МАСТЕРСТВО

Конкурс «Волшебный мир кожи» в этом году был проведен в 16-й раз. В ТЦ «Барс» на Московском прошли выставка работ и подведение итогов. Выставочный зал заполнили картины и поделки из натуральной кожи. Стенды пестрели разнообразием: от причудливых животных и обитателей морских глубин до объемных шкатулок и музыкальных инструментов.

В создании оригинальных поделок соревновались воспитанники детских садов, школ-интернатов, учащиеся общеобразовательных учреждений, их преподаватели, а также все желающие воплотить свои творческие идеи. С каждым годом конкурсанты становятся все более изобретательными, используя такой оригинальный материал, как кожа, для создания эффектных работ.

Этот конкурс помогает развивать свои творческие способности и расти, это показывает многолетний опыт. Взрослые и дети становятся настоящими мастерами своего дела. Мы не ограничиваем число участников, и с каждым годом их становится больше. Каждая работа достойна поощрений. И занять призовое место тоже может любой. Конкурс у нас проходит ежегодно, так что у многих все еще впереди», – сказала Галина Трушина.

На выставку было заявлено около

1200

работ от представителей Рязани и Рязанской области. Среди них в конкурсе участвовало более 90 учреждений социальной сферы После проведения конкурса «Волшебный мир кожи» яркие и оригинальные работы передаются организаторами конкурса на Рязанский кожевенный завод, где эти мастерски исполненные картины могут увидеть сотрудники предприятия, гости, партнеры и участники экскурсий в рамках проекта «Промтуризм».



Торжественное награждение участников и победителей провели учредители и организаторы конкурса, депутат Рязанской областной Думы Александр Жукаев и депутаты Рязанской городской Думы Галина Трушина, Александр Лемдянов и Елена Акимкина. Победители нескольких номина-

ций получили подарки: Гранпри от депутатов, специальные призы от Финансово-промышленной компании «Инвест» и АО «Русская кожа», а также призы зрительских симпатий. Самому юному участнику конкурса всего 4 года, а самому взрослому недавно исполнилось 65 лет.



БРОНЗА по волейболу

21 ноября прошел «Открытый кубок Magic Volley» по классическому волейболу среди женских команд. В межрегиональном турнире приняли участие представительницы 8 женских сборных из трех регионов России: Нижнего Новгорода, Подмосковья и Рязани.



За команду «Инвест» в турнире выступали семь игроков: Элла Ампилогова (капитан команды), Ирина Докторова, Нина Дронова, Богдана Дикова, Людмила Каюмова, Анастасия Сафронова и Ольга Федорова.

После перерыва в полтора года девушкам предстояло справиться с эмоциями, научиться снова чувствовать друг друга на площадке и бороться за каждый мяч.

По итогам чемпионата команда «Инвест» заняла уверенное 3-е место и забрала не только бронзовые медали, но и награду лучшего нападающего/блокирующего игрока турнира. Награду получила Нина Дронова.

В общей сложности команда «Инвест» провела 5 игр и 13 часов в зале, все игры были до двух побед из 15 очков в группе и до 25 очков в полуфинале/финале.

Девушки заняли 2-е место в группе, уступив команде «Милашки» (Рязань) в первой игре 2:0.

В полуфинале предстояла игра с сильным сыгранным соперником ВК «Динамо» (Нижний Новгород). Игра получилась зрелищной, но все же безуспешной для нашей команды.



Финал был с командой «РГРТУ» (Рязань) и равным счетом в каждой партии. Команда «Инвест» блестяще провела последнюю партию и забрала бронзу на турнире со счетом 15:11.

Поддержка СПОРТА



Благодаря баскетбольному турниру INVEST CUP, организованному Александром Жукаевым при поддержке ГК «ТОЧИНВЕСТ», в Рязани стремительно развивается баскетбол. На сегодняшний день проведено три сезона открытого кубка по стритболу, где ежегодно принимают участие более 80 команд из Рязанской области и соседних регионов.

Добро СВОИМИ РУКАМИ

Сотрудники Холдинга ФПК «Инвест» постоянно принимают участие в акциях, организованных Благотворительным фондом во имя святителя Василия Рязанского, оказывая личными средствами помощь многодетным семьям, детям из специализированных школ, интернатов, детских домов.

Весной в условиях длительной самоизоляции для продолжения школьниками учебы онлайн в многодетных семьях возникла острая необходимость в смартфонах и ноутбуках. Фонд организовал сбор необходимой техники нуждающимся. удалось помочь

Было передано:

ноутбуков и смартфонов

Серебро Кубка России

В Международной Олимпийской Академии спорта в Кстово (Нижегородская область) 1-5 октября проходил Кубок России по самбо среди мужчин, женщин и по боевому самбо среди мужчин. Этот турнир был первым крупным соревнованием после более чем полугодичного перерыва, связанного с коронавирусной инфекцией, и, можно сказать, историческим, так как именно на нем обкатывались новые изменения в правилах самбо и, что особенно интересно, новые весовые категории.



спортсменов спортивного клуба «Родной край» представлены на Кубке России -2020



Медаль в новом весе

Спортивный клуб «Родной край» был представлен на Кубке России - 2020 шестью спортсменами: в первый соревновательный день, 2 октября, на ковер вышли двое наших воспитанников, и один из них добыл медаль. В новом для себя и для всех весе до 71 кг (38 участников) серебро завоевал призер чемпионатов Европы и мира – 2019, неоднократный победитель Кубка Европы, мастер спорта России международного класса Михаил Воробьев (тренеры – В. Н. Перетрухин, С. М. Серегин, К. Н. Фофанов).

Интригующие поединки

В первом круге, согласно жеребьевке, наш 25-летний самбист бы свободен, а в своей стартовой схватке 1/16 финала уверенно победил мастера спорта России москвича Шамиля Тюряева (к слову, будущего бронзового призера турнира) - 8:0. В 1/8 финала Воробьев также «под ноль» прошел мастера спорта России Армана Багдасаряна (Петрозаводск, Республика Карелия) - 4:0.

В четвертьфинале Михаилу достался уже куда более мастеровитый и опытный соперник - серебряный призер чемпионата мира, чемпион и вице-чемпион Европы, двукратный обладатель Кубка мира, заслуженный мастер спорта России 33-летний Аслан Мудранов из Армавира (Краснодарский край). Впрочем, со следующего турнира уже, видимо, краснодарец будет опасатьСамбист Михаил Воробьев занял второе место в Кубке России из пятиста спортсменов, принимавших участие в соревнованиях.

ся рязанского самбиста, ведь Михаил Воробьев победил опытнейшего противника болевым приемом. Победу в полуфинале над мастером спорта России из Москвы Максимом Гавриловым воспитаннику спортивного клуба «Родной край» также принес болевой прием, выведший Воробьева в финал на еще одного столичного самбиста, неоднократного призера чемпионатов России, 29-летнего мастера спорта России международного класса Магомеда Гаджиева, спустившегося в этот новый вес из более тяжелой категории. Судьбу поединка между равными соперниками решило предупреждение, полученное, увы, Михаилом за 2 минуты 17 секунд до конца схватки. Победа 1:0 принесла Гаджиеву золото Кубка России и путевку на Кубок мира - 2021. У Михаила Воробьева - кубковое серебро. Бронза в этом весе - у мастера спорта России международного класса Александра Бондарева (Чебоксары, Республика Чувашия) и москвича, мастера спорта России Шамиля Тюряева.

Золото первенства мира УЕХАЛО В РЯЗАНЬ

В Нови-Саде (Сербия) с 4 по 9 ноября прошел 44-й чемпионат мира по самбо среди мужчин, женщин, а также мужчин по боевому самбо (в девяти весовых категориях). а также первенство мира по самбо среди юниоров, юниорок, юношей и девушек (в десяти весах).

Рязанскую область на главном турнире года представлял единственный самбист, воспитанник спортивного клуба «Родной край», курсант Академии ФСИН России, победитель первенства мира - 2019, мастер спорта России международного класса Александр Пшеничных (тренеры – Игорь Александрович Пшеничных и Евгений Анатольевич Савельев), и он во второй соревновательный день, 6 ноября, завоевал свой второй мировой титул!

Уверенно пройдя в двух первых кругах болгарина Кристофера Петкова и белоруса Дмитрия Крылова, в упорном финале против киргиза Шумкара Бахтияра Уулу Александр вырвал победу - 3:0 и стал победителем первенства мира - 2020!



Встреча Пшеничных

с первенства мира - 2020

Одной из давних традиций спортивного клуба «Родной край» является встреча победителей, призеров чемпионатов и первенств мира и Европы. И этот год не стал исключением, несмотря на сложившуюся эпидемиологическую ситуацию. Чествование победителя первенства мира – 2020 Александра Пшеничных прошло в пятницу, 27 ноября.

На мероприятии присутствовали председатель Федерации самбо Рязанской области Г. В. Трушина, директор спортивной школы В. А. Сиротин, отец и по совместительству первый тренер победителя – И. А. Пшеничных.

Галина Владимировна выступила с приветственным словом ко всем присутствующим, обратила внимание детей на то, что каждый из них может стать чемпионом, но, помимо усиленных тренировок, необходимо уделять внимание хорошей успеваемости в школе. Она поздравила Александра с победой, вручила благодарственное письмо и подарок, отметила вклад в медальную летопись Федерации самбо Рязанской области.

Стоит внимания выступление отца нашего воспитанника – Игоря Александровича, который приехал из города Кинешмы – родины семьи Пшеничных. Он поблагодарил тренерский состав и административный персонал, отметив, что это общая победа всего спортивного клуба.

Спортсмены с восхищением смотрели на Александра, а он, в свою очередь, поблагодарил всех и каждого и личным примером показал,



как два года подряд возможно получить звание «Победитель первенства мира по самбо». «Усиленно тренируйтесь, ставьте перед собой цели и уверенно их добивайтесь!» - этими словами Александр Пшеничных закончил свою речь.

На память о встрече детишкам вручили значки и флажки с фотографией победителя.

Встреча завершилась раздачей автографов и общей фотографией.

Всегда ВМЕСТЕ

Со спортом Павел Бушков, директор по финансам и экономике ФПК «Инвест», дружит с самого детства. Летом не слезал с велосипеда, зимой три раза в неделю ходил в бассейн. В начальной школе попал в хореографический класс, поэтому часть детства провел «у станка». Но танцевальная история оказалась чуждой взрослеющему мужскому организму, и к старшим классам он начал поиски настоящего спорта. В итоге остановился на баскетболе.



Павел Бушков, директор по финансам и экономике ФПК «Инвест»

– Сначала на городских баскетбольных соревнованиях я выступал за сборную школы № 35. В Институте был принят в сборную инженерно-экономического факультета РГРТУ, в составе которой выступал на городских соревнованиях по 2-й группе.

Я никогда не стремился к профессиональному спорту, поскольку всегда был нацелен на высокие результаты в учебе, как в школе, так и в институте, которых я успешно достигал. Для меня спорт – это хобби, чрезвычайно приятное времяпрепровождение. Свое свободное время всегда заполнял тем или иным видом спорта: баскетбол, велосипед, лыжи. Сейчас я уделяю его детям. У меня три мальчика, очень активные, ни минуты не сидят на месте. На все эти изменения в своей жизни я ответил приобретением пары детских велосипедов и велосипедного кресла, а также полной возрастной линейки самокатов – от взрослого до самого маленького. Теперь мы всегда все вместе – и я с семьей, и спорт.

Интересный факт – чем раньше ребенку предложить спорт, тем раньше он за него возьмется. Старший сын начал кататься на самокате в 5 лет, просто потому, что я считал, что ему еще рано, и купил его только в этом возрасте. Средний сын встал на самокат в 3 года, младший – в 1,5, так как он у него уже был, и он видел, как его братья катаются.

Старшего сына с 4 лет отдал на футбол, он им просто живет. Сейчас ему восемь, вся стена в его комнате уже увешана медалями. Среднему сыну три года, мы тоже уже начали ходить на футбол. Теперь подрабатываю помощником тренера по футболу, поскольку подрастающая мини-футбольная команда требует систематизации.

Я всегда стараюсь популяризировать спорт как в своей семье, так и на работе. Уже работая в ФПК «Инвест» и продолжая любительски заниматься баскетболом, настоял на включении данного вида спорта в спартакиаду ФПК «Инвест». После проведения первого межинвестовского соревнования я увидел потенциал нашего Холдинга в этом виде спорта и совместно с инициативными коллегами мы организовали баскетбольный клуб «Инвест». В нашем клубе тренируются активные сотрудники, которые искренне любят баскетбол, хотят совершенствовать свои навыки. Мы ставим перед собой амбициозные цели. Команда ежегодно участвует в городских соревнованиях по баскетболу по 2-й группе, различных городских и областных соревнованиях по стритболу, занимает призовые места. В ней играют сотрудники различного статуса – от рабочих до генеральных директоров, но на баскетбольной площадке все равны, все вносят равный вклад в успех команды.



Павел Бушков (третий слева) со своими коллегами

Спорт **ДИСЦИПЛИНИРУЕТ**

Знакомство со спортом Юрия Силина, финансового директора ГК «ТОЧИНВЕСТ», состоялось в шесть лет.

В этом возрасте родители мальчика привели его в секцию спортивных бальных танцев. Спортивная карьера развивалась достаточно успешно. К одиннадцати годам было много побед в городских соревнованиях, призовые места на региональном уровне и участие в чемпионате России. Но мальчишеский настрой начал брать свое. Юрий без сожаления распрощался с секцией танцев и сам записался на баскетбол в школьную команду.

Юрий Силин, финансовый директор ГК «ТОЧИНВЕСТ»:

«Спорт дисциплинирует, учит правильно распределять время и планировать мероприятия по достижению цели. Каждый поход на тренировку после окончания рабочего дня — небольшая победа над самим собой. На следующий день чувствуется прилив сил и повышение работоспособности».



Команда по баскетболу «Инвест». Юрий Силин второй слева в нижнем ряду

– Моим первым тренером по баскетболу была Тамара Васильевна Чичерова, тренировавшая как сборную школы № 55, так и команду «Альфа», участвовавшую в городских соревнованиях и занимавшую призовые места.

За школьной командой последовала сборная инженерно-экономического факультета РГРТУ и участие в корпоративных командах по месту работы, в том числе в ФПК «Инвест».

В настоящий момент именно баскетбол – мое любимое хобби и часть здорового образа жизни.

Для себя сделал вывод, что командный спорт является одним из лучших инструментов адаптации в любом коллективе и корпоративной культуре. Если понаблюдать, как человек ведет себя в ходе командной игры, как входит в борьбу, как разрешает спорные и конфликтные ситуации, то можно спрогнозировать его поведение и в повседневной жизни, на рабочем месте.

У меня два сына, поэтому стараюсь служить для них хорошим примером и прививать любовь к спорту с ранних лет.



Живем один раз!

Молодая семья Бабаевых - Виолетта, ведущий специалист по маркетингу АО «Русская кожа» и Александр, ведущий специалист по снабжению 000 СК «Инвест», считает, что просто необходимо перезагружать сознание в выходные, если в будние дни уделяешь все свое время и силы работе.



- В свободное от работы время мы просто не можем усидеть на месте и постоянно находимся в погоне за новыми ощущениями. Активная жизненная позиция - наше кредо!

В зимний сезон катаемся на сноуборде. Преимущественно на базе отдыха «Ока», но каждый год стараемся накопить денег и выбраться куда-нибудь в горы. Уже удалось покататься в Сочи, Австрии и Италии.

Есть у нас и индивидуальные хобби – например, Александр занимается боксом, а я верховой ездой. Тренируюсь на конной базе «Рязанский табунок» в деревне Требухино. Достичь видимого результата и уверенно держаться в седле можно всего за несколько занятий, главное - отсутствие страха и желание управлять ситуацией. Те эмоции, которые вы можете получить при общении с животными, ничто не в силах заменить! Вы будете чувствовать себя обновленным всю неделю! Моя мечта - когда-нибудь завести собственную лошадь.

Даже если нет больших возможностей, то благодаря активности можно провести незабываемый отпуск! Например, мы ездим в походы с палатками. В этом году две недели кормили комаров в Карелии, а в прошлом – жили в палатке на диком пляже в Крыму.

Всеми вышеперечисленными хобби мы занимаемся ради удовольствия, не гонясь за наградами и рекордами. Главное - это получать эмоции и наслаждаться жизнью, ведь живем один

Главное – это получать эмоции и наслаждаться жизнью, ведь живем один раз!





ВОЛЕЙБОЛ

- В наше время мы занимались всеми видами спорта: баскетбол, футбол, волейбол, хоккей, дзюдо, настольный теннис, бильярд. Больше всех привлек волейбол. Им я занимался, начиная со старших классов средней школы, потом детская спортивная школа, затем армия. В студенческие годы выступал за команду «Динамо», которая была чемпионом города и области, а также обладателем кубков всесоюзных соревнований среди высших учебных заведений. Ездили на соревнования по городам Советского Союза, таким как Волгоград, Нижний Новгород (в то время г. Горький), Москва, Минск и другие. За время пребывания в команде заработал звания чемпиона города и области, а также стал обладателем различных кубков всесоюзных соревнований среди общества «Динамо».

щий сотрудник. Для команды я выступаю в роли наставника. Пользуясь заслуженным авторитетом, помогаю начинающим игрокам советами для правильного освоения техники волейбольной игры. К нам приходили люди с нулевым опытом, но в процессе у них появлялся прогресс, они начинали играть, понимать саму игру и даже пытались отрабатывать сложные элементы. Да, у кого-то что-то не получается, кто-то перестает заниматься, приходят новые люди, но мы все так же собираемся в субботу и разыгрываем партии. Для нас это отдушина.

Достижения будут

В феврале этого года участвовали в межрегиональном турнире по волейболу среди мужчин, где среди участников были и профессиональ-



Но, как мы все знаем, спортивная карьера всегда заканчивается рано изза травм. В 25 лет пришлось оставить спорт и заняться получением профессии и началом карьеры.

Присоединяйтесь!

В Холдинге «Инвест» есть любительская команда по волейболу. Присоединиться к нам может любой желаюные команды. Выступали под знаменами «Инвеста» и смогли прорваться в полуфинал. Когда доходишь до такого результата, хочется еще больших достижений, но, к сожалению, из-за эпидемиологической обстановки в этом году нам не удалось показать себя на других соревнованиях. Но на этом мы не собираемся останавливаться.



Сергей Трифонов, начальник охраны объекта (000 ОФ «Гризли»), наставник любительской команды по волейболу Холдинга «Инвест»:

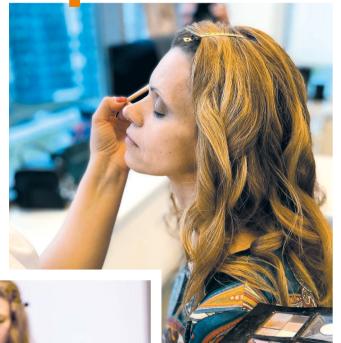
«Занятия волейболом – для нас отдушина».



Новый этап стильного проекта состоялся 8 ноября в торговом центре «Барс на Московском». На этот раз участниками стали сотрудники группы компаний «ТОЧИНВЕСТ» - Елена Жиркова, ведущий экономист по труду и заработной плате, и Павел Прохорцев, менеджер по продажам.

Преображение-II

Первая часть проекта включала в себя созлание стильного мейкапа и укладки. Наши герои расположились в салоне красоты *ART*-SPA Premium, и визажист Юлия Полякова стала работать с Еленой. Позже небольшая укладка была сделана и для Павла.



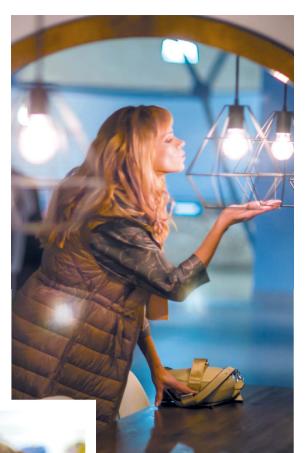
Юлия Полякова: визажист, стилист по прическам, призер чемпионатов Рязанской области по парикмахерскому искусству и декоративной косметике в номинации

«Подиумный макияж»:

В этом сезоне локоны не просто востребованы они пользуются огромной популярностью. И укладка для героини преображения не стала исключением. Минимум стайлинговых средств и легкая небрежность натуральность во всем. Макияж для Елены выполнен в технике smoky eyes - это один из самых актуальных вариантов макияжа нынешнего сезона. Только в основе мы взяли коричневые оттенки, благодаря которым данный макияж выглядит уместно и в дневное время суток».



На втором этапе начался подбор модной одежды от fashion-стилиста Ирины Челпаченко. Наши герои переместились в торговый центр «Барс», и Ирина стала подбирать образы для Елены и Павла. Стилист компоновала разные элементы одежды, обуви и аксессуаров, которые нам предоставили наши партнеры: магазины одежды — «**Одежда** для vcnexa», Style R и магазин обуви и аксессуаров Blumarine. В финале своего преображения Елена и Павел приняли участие в фотосессии в различных локациях торгового центра «Барс на Московском».



Отзыв участницы



Елена Жиркова:



Смена образа — это увлекательно и немного опасно, но профессиона-

лам, которые сотрудничают с «Барс Premium» можно довериться. Это загадочная интрига, которая имеет место в жизни каждой женщины. Новизна, эксперимент в сочетании с мастерством — все это можно найти здесь. В итоге вышел превосходный результат. Новый образ подчеркивает мою индивидуальность, при этом выдержан стиль».

Ирина Челпаченко, fashion-стилист, основатель имидж-студии Creato Style,



опыт работы 10 лет, прошла обучение в Istituto Marangoni в Париже, стилист на Paris Fashion Week 2019:



В такое непростое время как никогда хочется ярких красок,

любви и тепла. С помощью ЦВЕТА И «ВКУСНЫХ» ЦВЕТОВЫХ сочетаний в одежде мы можем создать радостное позитивное настроение себе и окружающим. Даже если ваш образ выдержан в спокойных нейтральных оттенках, добавить солнечного настроения можно с помощью аксессуаров: цветного длинного шарфа, перчаток, сумки или свитера, как в нашем случае. Тем более что желтый цвет останется с нами в качестве тренда и в наступающем 2021 году. Мягкий уютный свитер цвета куркумы и удлиненный жилет от магазина «Одежда для успеха» не дадут вам замерзнуть этой зимой. А сочетание их с грубыми высокими ботинками на шнуровке (магазин Blumarine) и женственным платьем от Style R создают идеальный сбалансированный зимний образ.

Одевайтесь тепло и красиво, берегите себя и близких!

Благодарим магазины «Одежда для успеха», Style-R, Blumarine за предоставленную одежду и обувь для участников проекта, а также выражаем признательность нашим партнерам по созданию нового стиля для Елены и Павла: Юлию Полякову, визажиста, стилиста по прическам; Ирину Челпаченко, fashion-стилиста; основателя имидж-студии Creato Style Илью Милорадова, фотографа.

А ВЫ ХОТИТЕ ПРЕОБРАЗИТЬСЯ? Следите за нашими новостями в социальных сетях, чтобы не пропустить анонс третьей части проекта «Преображение» и воспользоваться шансом стать участником!









ПРОГРАММЫ для реабилитации

Занятия фитнесом это не только красивая фигура и тонус мышц. В современном мире тренировки являются основным из способов корректировки осанки, восстановления после различных заболеваний, травм и операций.





В фитнес-клубе «Барс Premium» развито и успешно применяется направление реабилитации.

Восстановительные процедуры

Для восстановления используются такие методы, как массаж, мягкие мануальные техники, тейпирование, реабилитационные и дыхательные тренировки – ЛФК, пилатес на оборудовании «Реформер Аллегро» и уникальные упражнения на тренажерах.

Врач фитнес-клуба совместно с персональным тренером разрабатывают программу тренировочного процесса в соответствии с потребностью или проблемой пациента. Проводится диагностика аппаратом «Медискрин», которая позволяет определить источник боли в спине, выявить патологии позвоночника (грыжи, протрузии МПД, сколиоз), определить нарушение функций отдельных органов.

После заболеваний дыхательной системы назначается дыхательная гимнастика «Бодифлекс», помогающая прийти в норму в максимально короткие сроки.

Также специалисты клуба занимаются с детьми и подростками, имеющим диагноз «сколиоз». Тренировки направлены на коррекцию и укрепление мышц спины.

Эффективное партнерство

Важным этапом в развитии направления реабилитации является сотрудничество с ортопедической клиникой Галины Панкратовой. Пациенты клиники получают рекомендации на восстановительные занятия в клубе «Барс Premium», где тренеры совместно с ортопедами разрабатывают комплекс индивидуальных упражнений. Наставники имеют специализапию по ЛФК.

Фитнес-клуб **«Барс Premium»:**

Рязань, Московское ш., 7 8 (4912) 779-200, bars-premium.ru



Омоложение Novacutan – это процедура для жителей городов, чья кожа постоянно страдает от окружающих стрессовых факторов. Она помогает выглядеть так, как будто вы только что отдохнули на морском побережье, а не упорно работали, чтобы успеть к дедлайну. О преимуществах биоревитализанта нового поколения нам рассказала врач-дерматовенеролог, косметолог салона красоты Art Spa Premium Ольга ФЕДИНА.

NOVACUTAN



Кожа лица будет сиять!

Ольга, в чем преимущества инновационного препарата?

– Новакутан – настоящая находка для тех, кто не желает тратить много времени на достижение оптимального результата: эффект заметен уже после первого применения!

А главное – никакой реабилитации! Ведь уже спустя пару часов после сеанса все следы от процедуры исчезнут, и вы сможете спокойно вернуться к привычному ритму жизни.

Для каких возрастных групп предназначен препарат и при каких проблемах его применяют?

– Препарат представлен в двух вариантах: **Novacutan Ybio** – предназначен для кожи 20+, **Novacutan Sbio** – для пациентов 35+. У него более высокая концентрация аминокислот и более выраженный лифтинг-эффект. Процедура показана всем тем, у кого:

- морщины и признаки старения,

NOVACUTAN

- сухость кожи,
- снижена эластичность,
- пигментация.

- постакне,
- темные круги и отечность под глазами,
- неровный рельеф кожи,
- купероз,
- последствия недосыпания и стрессов.

Препарат активизирует внутренние силы ваших клеток, чтобы справляться с внешними негативными факторами.

Каков эффект от процедуры?

– *Novacutan* стал подарком пациентам и нам, врачам-косметологам.

Улучшение цвета кожи и уменьшение темных кругов под глазами уже на следующий день после процедуры подтверждаются не только визуально, но и инструментально-диагностическими методами, где наглядно видно улучшение текстуры кожи и уменьшение глубины морщин. После одной инъекции *Novacutan Sbio* отмечено значительное, достоверно измеримое уменьшение атрофических постакне рубцов. Я уверенно рекомендую данную процедуру даже при очень чувствительной коже.

SPA club

Спа-салон Spa Art Club:

Московское шоссе, 7, Барс Premium, 6-й этаж, тел. 8 (4912) 779-400, bars-premium.ru/spacenter

Пинонома ПО 62 01 002027 от 27 07 2010





Друзья, в этом выпуске мы хотим вспомнить еще одну созданную киношниками квартиру. Эта квартира из любимого многими сериала «Шерлок». Все в этом интерьере не случайно. Предлагаем провести собственное расследование и создать аналогичную атмосферу.

Атмосфера дома

Автором данного интерьера стал художник-постановщик Арвел Вин Джонс. Основной своей задачей Арвел считал, чтобы квартира по адресу Бейкер-стрит, 221b создавала ощущение настоящего дома Шерлока и Ватсона. А зрителю хотелось бы оказаться рядом с героями.



Интерьер в деталях

Самой запоминающейся здесь является зона у камина с расположившимися рядом креслами.

Абсолютно разные по дизайну и времени кресла являются прекрасным дополнением друг друга. Мягкое уютное классическое тканевое кресло Ватсона располагается напротив брутального современного кожаного кресла Шерлока. Эта пара как главные герои, люди с непохожими темпераментами и взглядами, но тем не менее ставшие отличной командой.





На противоположной камину стене мы увидим обои с рисунком геральдических лилий. Стоящий на их фоне кожаный серый диван также отсылает нас к образу главного героя, как бы намекая, что он тут один такой уникальный.

В целом, созданный интерьер выглядит натурально и передает ощущение обжитого пространства, в том числе за счет декоративных элементов: это и черный череп бизона в наушниках, и постер на стене, и светильники из IKEA, и карта Британских островов, и многое другое.

Что же думает автор о его творении? «Это очень крутое место».

HOME

ТЦ «Барс Premium», 10:00–20:00, Московское шоссе, 7, 1-й этаж; ТЦ «НИТИ-2» 10:00–20:00, пр-д Яблочкова, 4-6; МЦ «4 комнаты», 10:00–20:00, ул. Высоковольтная, 48-а, 1-й этаж; homecollection.com.ru

ЦЕНЫ ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫ НА МОМЕНТ ПУБЛИКАЦИИ

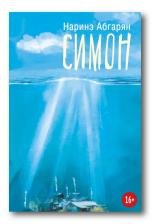
Книжный БАРС





Ю НЕСБЁ «Королевство»

В норвежском городке, затерянном в горах, течет сонная, мирная жизнь. И она вполне устраивает Роя, который тут родился и вырос, но на его пороге появляется возмутитель спокойствия – младший брат Карл, успешный, предприимчивый, дерзкий. Он приехал со своей новой женой, довольно странной особой. – и с грандиозными планами строительства отеля в целях возрождения города. Но, во-первых, на поверку планы Карла оказались далеко не так благородны, во-вторых, Рой понимает, что его неудержимо тянет к жене брата, в-третьих, темные тайны прошлого, казалось, похороненные навсегда, начинают всплывать на поверхность... Тихий мирок Роя рушится, и скоро ему придется выбирать между своей верностью семье и будущим, в которое он никогда не смел поверить. Впервые на русском языке!



Наринэ АБГАРЯН «Симон»

Знакомьтесь: каменщик Симон. Да, именно он, этот мертвец, лежащий в гробу в нелепых беспроводных наушниках. Удивительное дело – человек умер, но это пустяки, ведь нежный образ его продолжает жить сразу несколько жизней в нескольких сердцах. Вот Элиза, которой он подарил голос. А вот Софья, которой подарил ребенка. Вот Сусанна, которая тоже не осталась без подарка, – как насчет первой любви? Не забыть бы и Сильвию – некогда «СПЯТИВШУЮ» И ОДИНОКУЮ, после Симона – воскресшую и наконец-то полюбившую без оглядки. Все эти женщины любили его, все безуспешно «ножницами вырезали из сердца», и у каждой своя история.

Этот роман трагикомичен, полон мудрой доброты, и он о любви.



Дэниел КИЗ «Войны Миллигана»

Многие годы читатели жаждали узнать, что же случилось после событий, описанных в культовом романе «Таинственная история Билли Миллигана», главный герой которого — уникальный человек, в чьем сознании существовали 24 совершенно разные личности. И вот продолжение истории. В книге «Войны Миллигана» Дэниел Киз рассказывает о принудительной госпитализации Билли, продлившейся десять лет. Кто же он, Билли Миллиган, преступник или все же жертва? Чего он заслуживает ненависти, осуждения или сочувствия? Почему вот уже столько лет его личность привлекает к себе неослабевающее внимание? На многие - но не все вопросы вы найдете ответ

ТОП-15 ДЕКАБРЯ

- 1 **«Безупречная репутация», т. 2,** Александра Маринина
- 2 **«Сад»,** Марина Степнова
- 3 «Хочу и буду. Принять себя, полюбить жизнь и стать счастливым», Михаил Лабковский
- 4 **«Просто Маса»,** Борис Акунин
- 5 **«Мір и война»,** Борис Акунин
- 6 **«Непобедимое Солнце»,** Виктор Пелевин
- 7 «Прежде чем иволга пропоет», роман, Елена Михалкова
- 8 «Ни Сы. Будь уверен в своих силах и не позволяй сомнениям мешать тебе двигаться вперед»,

 Джен Синсеро
- 9 **«Почти счастливые женщины»,** Мария Метлицкая
- 10 «Собрание птиц», роман, Ренсом Риггз
- 11 **«Мастер и Маргарита», роман,** Михаил Булгаков
- 12 «Тонкое искусство пофигизма: парадоксальный способ жить счастливо»,
 Марк Мэнсон
- 13 **«Ополченский романс»,** Захар Прилепин
- 14 «Не тупи. Только тот, кто ежедневно работает над собой, живет жизнью мечты», Джен Синсеро
- 15 «Не ной. Вековая мудрость, которая гласит: хватит жаловаться пора становиться богатым»,
 Джен Синсеро

«КНИЖНЫЙ БАРС»: ТЦ «ЕВРОПА» – НОВАЯ ЛОКАЦИЯ

9 октября новый магазин «Книжного Барса» открылся в ТЦ «Европа» по адресу: ул. Новоселов, 62. Это уже шестой магазин книжного супермаркета. В новом «Книжном Барсе» представлены пять секторов: детская литература и учебники, художественная литература, естественно-паучная и техническая, общественно-политическая и гуманитарная.



АДРЕСА МАГАЗИНОВ:

ТЦ «Барс на Московском», Московское шоссе, 5-а
ТК «Барс», ул. Есенина, 13-г
ТД «Алина», ул. Новоселов, 30-а
ТРЦ «Малина», ул. Соборная, 15-а
ТЦ «Полетаевский», ул. Гагарина, 164
ТЦ «Европа», ул. Новоселов, 62
Многоканальный телефон 8 (4912) 77-95-77
info@bookbars.ru



Гость рубрики: Константин ФОФАНОВ. генеральный директор 000 «ФПК «Инвест», директор НП СК «Родной край», мастер спорта СССР по самбо, заслуженный тренер России Дата и место рождения:

Этапы деятельности:

2 апреля 1970 г., Рязань.

1989-2002 гг. - спротклуб ВДФСО профсоюзов, тренер-преподаватель; 2002-2003 гг. - НП «СК «Родной край», тренер-преподаватель; 2003-2006 гг. - МОУ «Комплексная детско-юношеская спортивная школа», тренер-преподаватель; с 2007 г. по настоящее время – ГАУ ДО «СДЮСШОР по самбо и дзюдо «Родной край - Спорт», тренерпреподаватель, старший тренер; с 2001 г. по настоящее время -НП «СК «Родной край», директор; с ноября 2018 г. - генеральный

Награды:

08.10.2013 присвоено звание «Заслуженный тренер России», Почетная грамота Рязанской областной Думы.

директор 000 «ФПК «Инвест».

08.11.2018 - медаль ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени.

Работа НА РЕЗУЛЬТАТ

Карьера спортсмена, а затем и тренера Константина Фофанова началась в 1989 году в спортклубе Всесоюзного добровольного физкультурно-спортивного общества профсоюзов. В 2001 году он стал директором и тренером преподавателем спортивного клуба «Родной край». В 2013 году получил звание «Заслуженный тренер России». Под руководством мастера спорта СССР по самбо тренируются самбисты нашей области. Константин Николаевич вырастил не одно поколение талантливых, перспективных, показывающих высокие результаты спортсменов. В 2018 году он стал еще и генеральным директором 000 «ФПК «Инвест», сохранив обязанности старшего тренера по самбо.



Работа 24/7

Спорт и спортивная жизнь, как говорят, закаляют и дисциплинируют. Слушая рассказ о трудовых буднях героя нашей

рубрики, понимаешь, что это действительно так.

Только очень мотивированному, организованному и профессиональному человеку под силу совмещать перечисленные должности.



6:45 - подъем

Утро Константина Николаевича начинается с тренировки сборной команды по самбо, которую пришлось перенести на 7:45 из-за добавившихся обязанностей генерального директора ФПК «Ин-



вест».

После окончания тренировки наш герой перевоплошается из тренера в управленца. В его задачи на этом поприще входит повышение экономической эффективности предприятий, входящих в Холдинг, поиск возможностей для роста, максимально быстрое принятие решений в постоянно меняющейся рыночной среде.

Поэтому за рабочий день, в зависимости от актуальности задач, ему приходится регулярно посещать предприятия, работающие в различных направлениях: производство, торговля, сфера услуг, управление коммерческой недвижимостью. На сегодня, в Холдинге «Инвест» работают около 5000 человек.



Напряженный рабочий день, связанный с управленческой работой, заканчивается в 18:00, но затем начи-

нается вечерняя тренировка с командой по самбо, которая заканчивается в 20:00 и может еще переходить в аналитическую работу, связанную с работой сборной. Таким образом, возвращение домой очень часто происходит к 21:00.



Про командировки

В связи с ограничениями, связанными с коронавирусной инфекцией, команди-

ровок в этом году было мало, но если вспоминать спортивную деятельность, то было время, когда в отъезде приходилось быть по 220 дней в году. Сейчас часть этой работы перешла к помощникам по тренерской работе.



неделя посвящена работе управленца, то в выходные приходится заниматься планированием тренерских задач, бывать на соревнованиях, но в этом году мероприятий практически нет в связи с пандемией. Поэтому остается время на семью и детей.



📭 Про детей

В семье Фофановых трое детей, кстати, мама работает хореографом.

Старшая дочь активно занималась гимнастикой, теперь танцами. В этом году она заканчивает среднюю школу и уже определилась с профессией - хочет стать экономистом. Двое мальчишек, которым по 11 лет, и они двойняшки, выбрали для себя борьбу, но пока в качестве дополнительного образования. Папа стал для них наставником.

Про обязанности по дому

В силу загрузки главы семейства на разных должностях работа по дому ложится на плечи домочадцев. Помощником

является еще и дедушка, который помогает отвозить внуков на тренировки и забирает их.

Про отпуска

Несмотря на плотный график отца, семье все-таки удается проводить вре-

мя вместе. Как правило, это случается два раза в году во время отпусков, которые летом проходят на море, а зимой в горах.

В числе самых запоминающихся дней, проведенных вне работы, у Константина Николаевича восхождение на Эльбрус, которое состоялось уже лет пять назад, но сохранилось в памяти очень ярко. Подъем на вершину занял неделю, потребовал много сил, терпения, борьбы с непогодой и собственной усталостью. Но цель была достигнута, коварная гора покорилась.





Папа вместе с дочерью

Более тридцати лет вы тренер, а теперь еще и управленец. Что для вас тяжелее?

- В основе любой успешной профессиональной деятельности должна лежать мотивация, терпение, планирование, анализ, снова планирование и опять анализ. Поэтому, несмотря на кажущиеся различия, эти должности очень похожи. И там, и здесь нужен эффективный результат, который достигается упорным трудом.

Для меня быть управленцем намного сложнее, потому что в тренерской работе, мне кажется, я уже все понимаю, а здесь только набираюсь опыта, но стараюсь делать все, что в моих

Что бы вы пожелали молодым сотрудникам, которые только начинают карьеру в Холдинге «Инвест»?

– Дерзости и мотивированности. Есть такая пословица: «Делай, что должен, и будь, что будет».

Мы не можем гарантировать, что все будет так, как мы хотим, но мы можем сделать все, зависящее от нас. Имеет смысл концентрироваться именно на этом.





промышленная компания

В Рязани 18 сентября прошел межрегиональный форум «Развитие промышленных кластеров и технопарков. Перезагрузка». Целью мероприятия стала выработка механизмов государственной поддержки данных форм развития бизнеса.



Губернатор Рязанской области Николай Любимов подписал соглашения с представителями компаний о создании в регионе трех промышленных технопарков. Один из них планируется на площадке ФПК «Инвест». Со стороны Финансово-промышленной компании

соглашение подписал президент Холдинга Игорь Коськин. На площадке завода «ТОЧИНВЕСТ» за 1,4 млрд рублей организуют промышленный парк со строительством завода металлоконструкций. Он предполагает организацию около 800 рабочих мест.

Лидер отрасли





ТОЧИНВЕСТ ЦИНК – лидер отрасли горячего цинкования. В октябре 2020 года на производственной площадке в Рязани было оцинковано более 7000 тонн металлоконструкций.

Завод ТОЧИНВЕСТ ЦИНК на сегодняшний день - это:

- три ванны цинкования: Рязань (13х1,8х3,43 м) и (7х1,4х2,5 м), Шадринск Курганской области (13×1,6×3,2 м);
- автоматическая линия цинкования трубы;
- самая глубокая ванна в ЦФО 3,43 м;
- современное импортное оборудование;
- круглосуточное производство;
- комплексная упаковка и доставка;
- складская площадка.

000 «ТОЧИНВЕСТ ЦИН<mark>К</mark>» тел./факс (4912) 30-01-03, sales@t-zinc.ru, t-zinc.ru

«Русская кожа» В МОСКВЕ

10 сентября состоялось открытие представительства компании в столице

Еще ближе к клиентам

«Русская кожа» в Москве - это, в первую очередь, шоурум, в котором представлены сотни артикулов натуральной кожи для всех видов изделий. Это место, где всегда можно посмотреть актуальную коллекцию натуральных кож, встретиться с менеджером и оформить заказ. Это удобная площадка для переговоров, где доступны к просмотру и отгрузке более 150 артикулов кож. Это комфортная коммуникационная зона для проведения семинаров о тенденциях в мире кожи и изделий из нее и мастер-классов для детей. И, наконец, это уютный магазин для розничных клиентов, где всегда можно купить нужное количество натуральной кожи от 1 штуки.

Полезные знания

В ходе мероприятия клиентам и партнерам была презентована новая коллекция натуральных кож и меха сезона осень-зима 2021/22, организована тренд-зона, где гости смогли ознакомиться с трендами, которые будут на пике популярности в ближайшие годы. В рамках мероприятия было организовано выступление спикера от трендового агентства Trendsquire («Трендсквайер») на тему «Интеграция мировых модных тенденций в ваш бизнес» и выступление спикера от Fashion Consulting Group на тему «Коммерческие модные тренды для обуви и аксессуаров осень-зима 2021/22». После деловой программы мероприятия гости были приглашены на торжественный ужин.



В мероприятии приняли участие руководство, сотрудники, клиенты и партнеры Рязанского кожевенного завода









6олее 150

артикулов кож доступно к просмотру и отгрузке



Представительство АО «Русская кожа» в Москве расположилось рядом со станцией метро «Тульская», в современном лофт-пространстве на территории Рябовской мануфактуры по адресу: Холодильный переулок, 3, корп. 1, стр. 4, 1-й этаж, помещение 4108.

Угрозы растут

Из года в год активность хакеров растет, а пользователи сталкиваются со все большим количеством киберугроз. И, несмотря на технический прогресс в вопросе защиты информации, остается главное «слабое звено» – сам человек.

Один из наиболее популярных и эффективных инструментов злоумышленников – это фишинговые письма, телефонные звонки и сообщения в мессенджерах. Их используют для кражи персональных данных, конфиденциальной корпоративной информации, а также воровства денег.

Как работает фишинг

Основные каналы для фишинга – это электронная почта, телефонные звонки, мессенджеры, различные чаты в интернет-сервисах. В целом существует два типа фишинга - рассылка писем с вредоносными вложениями и распространение ссылок на поддельные ресурсы, где пользователь оставляет свои данные, - в первую очередь, данные банковских карт.

пользователей. получив фишинговое письмо, открывают содержащееся в нем вложение

Если человек, получив фишинговое письмо, попадается на уловки хакеров и открывает прикрепленный файл, на компьютер попадает вирусное ПО. Оно позволяет элоумышленнику получить удаленный доступ к компьютеру жертвы и всей информации, которая на нем хранится. В прикрепленном файле также может находиться вирус, который шифрует все данные на устройстве и требует деньги за разблокировку.

Во вложении может быть даже, на первый взгляд, безопасный документ Microsoft Office, который при этом содержит вредоносные макросы, обычно эти инструменты служат пользователям для автоматизации рутинных действий при работе с документами. Записанные хакерами макросы запускают загрузку вирусного ПО на компьютер в тот момент, когда жертва открывает присланный документ.

Еще один вариант доставки вредоносного софта на компьютер – это ссылка для загрузки файла. Под каким-нибудь предлогом человека убеждают кликнуть по ней, после чего запускается скачивание вредоноса.

Второй тип фишинга – ссылка на поддельный сайт - используется, когда злоумышленников интересуют данные пользователя. Это могут быль логин и пароль от учетной записи на рабочем компьютере, которые станут отправной точкой для взлома компании, или от личной почты человека, его аккаунтов в социальных сетях и личных кабинетов на разных ресурсах. Но чаще всего хакеров интересуют данные банковских карт. Присланная в письме или личном сообщении ссылка, как правило, ведет на сайт, который выглядит точь-в-точь как настоящий. Адреса таких мошеннических сайтов тоже очень похожи на реальные, но все-таки они содержат едва заметные различия - например, вместо l будет буква i, чтобы заметить подделку было сложнее. Такой сайт может «притворяться» онлайн-банком,

интернет-магазином, соцсетью, почтовым сервисом. Все что угодно, лишь бы «легенда» позволяла разместить на нем веб-форму для ввода данных, не вызывая подозрений.

отправляют свои данные через веб-форму на сайте, на который их привела ссылка в полученном письме

Чему верят жертвы

Основной приманкой для жертвы является тема письма: она позволяет привлечь внимание к сообщению, отбросив сомнения в надежности отправителя. Например, вот уже несколько месяцев актуальна тема COVID-19, и эксперты проверили, насколько сотрудники организаций склонны терять бдительность, получая письма на столь важную тему. В итоге письма якобы с памяткой о принимаемых в компании мерах защиты от коронавируса обманули более 15% получателей.

В целом меньше всего подозрений, по данным экспертов, у пользователей вызывали письма с предложением корпоративных скидок от партнеров работодателя. Им поверили, то есть открыли вложение или заполнили веб-форму, 32% получателей. Предложение ознакомиться с «корпоративными документами» позитивно восприняли 29% человек, требование сменить пароль -25%, еще 6% открыли письма с темой «Розыгрыш призов среди сотрудников» и оставили свои данные онлайн.



Чтобы не попасть на удочку кибермошенников,

надо быть очень внимательным при работе с электронной почтой и собственным телефоном. Все фишинговые письма, как правило, содержат ряд очевидных «тревожных звоночков»: неизвестный адрес отправителя, несуществующие контактные данные, побуждение к разглашению учетных данных, маскировка ссылок, искаженное доменное имя.

Взять кредит и не прогадать

Спрос россиян на кредиты растет. Только этим летом, по данным Национального бюро кредитных историй, он увеличился на треть. Причем особым спросом у наших соотечественников пользуются потребительские кредиты - на ремонт и покупку автомобилей.



Денис Игнатов. заместитель регионального директора операционного офиса ПСБ в Рязани

О кредитных предложениях для рязанцев мы говорим с заместителем регионального директора по развитию розничного бизнеса операционного офиса ПСБ в Рязани Денисом Игнатовым.

- Денис Сергеевич, какова кредитная активность жителей нашего региона?

- Мы наблюдаем ту же картину, что и по всей России: растут займы на приобретение машин, ремонт квартир. Сегодня ключевая ставка ЦБ достигла своего минимума. Соответственно, сейчас и самые низкие ставки как по ипотечным кредитам, так и по потребительским.

В октябре мы предложили нашим клиентам по минимальной ставке на рынке 6,8% получить кредит от 700 000 рублей с банковским страхованием. Мало того, что клиент будет полностью защищен от непредвиденных рисков, мы еще ежегодно снижаем ему эту ставку на 1%. То есть уже через год заемшик будет платить 5.8%. через два -4.8%, через три -3.8%*. За несколько недель мы получили массу обращений по этому кредиту.

- Насколько легко в ПСБ взять кредит?

- Давайте рассмотрим на конкретном примере. Сотруднику небольшой компании срочно нужен кредит. Он приходит в один из четырех наших офисов с паспортом и подает заявку. Наш специалист рассчитывает график платежей. Ознакомившись с условиями кредитования, заемщик предоставляет справку 2-НДФЛ и получает кредит. То есть кредит можно получить за один день.

- А что выгоднее: кредит или рассрочка?

- В нашем банке нет программ рассрочки, но есть прекрасная альтернатива - это кредитная карта «100+». Льготный период по карте составляет до 101 дня. Также среди наших продуктов есть карта «Двойной кешбэк» с льготным периодом до 55 дней. Я ее называю картой для ежемесячных потребностей. Уникальность карты в том, что клиент получает кешбэк за покупки, а также за ее пополнение. За определенные категории товаров положен повышенный кешбэк.

* Ставка 6,8% годовых в рублях доступна при оформлении потребительского кредита ПСБ с финансовой защитой (10,8% годовых в рублях – без подключения финансовой защиты) и при сумме кредита от 700 000 рублей до 3 000 000 рублей. При соблюдении условий договора возможно максимальное снижение первоначальной ставки на 3% (6,8% – 3% = 3,8%). Условия доступны по программе кредитования работников предприятий ОПК, военнослужащих, госслужащих, зарплатных и других клиентов банка. Срок кредитования — от 1 года до 7 лет. При сумме кредита от 50 000 рублей ставка от 8,5% годовых в рублях действует при оформлении кредита с финансовой защитой (от 12,5% годовых в рублях — без подключения финансовой защиты).

Банк вправе отказать в выдаче кредита без объяснения причин. Подробную информацию о потребительском кредите, об условиях снижения ставок, о тарифах, погашении кредита и требованиях к заемщикам можно узнать по телефону 8 800 333 78 90 (круглосуточно, звонок по России бесплатный), в офисах банка и на сайте www.psbank.ru. Информация актуальна на дату публикации. Не является публичной офертой.

Как взять кредит



Заполните заявку на сайте. это займет немного времени.



Получите предварительное согласование от банка по SMS или email всего за 2 минуты после отправления заявления.



Приходите в любой офис ПСБ с документами для окончательного одобрения кредита.



Получите наличные в офисе банка или переводом на карту.

Способы погашения



Получите банковскую карту при оформлении потребительского кредита.



Вносите ежемесячно денежные средства в размере суммы платежа не позднее даты погашения займа.



Списание производится автоматически.



При отсутствии необходимой суммы на карте деньги будут списаны с других счетов, открытых в ПСБ.

Операционный офис «Рязанский» Ярославского филиала ПАО «Промсвязьбанк»:

Адрес: 390023, Рязань, ул. Ленина, 9 (ТЦ «Аркада»)

(4912) 95-60-06, доб. 72-4015, 72-4075, 71-4022

Контакт-центр 8-800-333-03-03 (круглосуточно)

psbank.ru, mail@ryazan.psbank.ru

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ



● 000 «ФПК «Инвест»

390000, Рязань, ул. Павлова, 5, тел. (4912) 306-506, info@fpkinvest.ru, fpkinvest.ru

Группа компаний «Русская кожа»

АО «Русская кожа»

390028, Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52, тел/факс (4912) 30-65-80, leather.ru

000 «КожПромМебель»

390028, Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52, тел/факс (4912) 46-61-81, homecollection.com.ru

поо «Сафьян»

390028, Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52, тел/факс (4912) 30-65-69

000 «Русская кожа Алтай»

659100 Алтайский край, Заринск, ул. Промышленная, 4/1 тел. +7 (4912) 30-65-80. rkaltai.ru

Группа компаний «ТОЧИНВЕСТ»

АО «ТОЧИНВЕСТ»

390028, Рязанская область, г. Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52, стр. 19, тел. [4912] 30-01-02, факс [4912] 30-09-45, office@tochinvest.ru, tochinvest.ru

000 «ТОЧИНВЕСТ ЦИНК»

390028, Рязанская область, г. Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52, стр. 19, тел./ факс (4912) 30-01-03, sales@t-zinc.ru, t-zinc.ru

000 «ТОЧИНВЕСТ-ШЗМК»

641870, Курганская область, г. Шадринск, Курганский тракт, 17, тел. (35253) 3-09-40, 3-09-50, info@shzmk.com, shzmk.com

000 «ТУБОРУС»

390037, Рязанская область, г. Рязань, ул. Зубковой, 8a, тел.: (4912) 30-09-43, info@ tuborus.ru, tuborus.ru

000 «ТОЧИНВЕСТ УСТАНОВКА»

390028, Рязанская область, г. Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52, стр. 19, тел. (4912) 30-09-47, office@tochinvest.ru, tochinvest.ru

000 «ТОЧИНВЕСТ-СТРОЙ»

390028, Рязанская область, г. Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52, стр. 19, тел. (4912) 77-96-86, tis@tochinvest.ru, orvp.su

000 «Металл-Инвест»

390011, Рязанская область, г. Рязань, Южный промузел, 6, стр. 3, тел.: (4912) 92-40-73, 92-56-95, metall-invest2009@yandex.ru, tochinvest.ru

Группа компаний «Барс»

390013, г.Рязань, Московское шоссе, 5а, Литера А, офис 1, тел. (4912) 77-92-99, факс (4912) 34-75-58, secretar@tdbars.ru, gkbars.ru

Сеть продуктовых супермаркетов (000 «Барс-Ритейл»)

тел. (4912) 77-93-15, smbars.ru

Московское ш., 5А ул. Есенина, 13Г ул. Новоселов, 21В Касимовское ш., 34А ул. Октябрьская, 55 ул. Шереметьевская, 9 ул. Промышленная, 63 Рыбное, ул. Почтовая, 1 Михайловское ш., 73А

Сеть супермаркетов «Книжный Барс» (000 «Торговый дом «Барс-1»)

тел. (4912) 77-95-77, bookbars.ru

Московское ш., 5A (ТЦ «Барс на Московском») ул. Новоселов, 30A (ТЦ «Алина») ул. Есенина, 13Г (Комплекс «Барс на Есенина») ул. Новоселов, стр. 62 (ТЦ «Европа») ул. Гагарина, 164 (ТЦ «Полетаевский»)

Товары для дома (000 «Полная чаша»)

Московское ш., 5-а, тел. (4912) 77-92-22, gkbars.ru

Ломбард (000 «Малахитовая шкатулка»)

Московское ш., 5A (ТЦ «Барс на Московском»), тел. (4912) 77-94-77, gkbars.ru

Сеть баров и ресторанов «Сковорода» и кофейня «Кофе Холл»

тел. (4912) 77-92-22

Московское ш., 5A (ТЦ «Барс на Московском»)

ул. Соборная, 15A (ТЦ «Малина»

ул. Ленина, 21 (ТЦ «Атрон-Сити»)

Московское ш., 65A (ТЦ «М5Молл»)

ул. Прижелезнодорожная, 52 (здание Кожзавода)

Сеть ресторанов «Барская пивница»

ул. Есенина, 13Г (Комплекс «Барс на Есенина»), тел. [4912] 77-95-99 Московское ш., 5А (ТЦ «Барс на Московском»), тел. (4912) 77-78-38

Клуб-ресторан «Иван Васильевич»

ул. Есенина, 13Г (Комплекс «Барс на Есенина»), тел. (4912) 77-96-99, iv-restoran.ru

Bapc Premium

Московское ш., 7, bars-premium.ru,

тел. (4912) 77-92-00 (Фитнес-клуб), тел.: (4912) 77-94-00 (SPA-центр)

Группа компаний «Теплоприбор»

390011, Рязань, Куйбышевское шоссе, 14-а, тел. (4912) 77-94-49, факс (4912) 77-94-49, доб. 50-10, teplopribor.ru

• 000 «Инвест-Лизинг»

390000, Рязань, ул. Павлова, 5, тел. (4912) 77-95-90, rn@leasing-invest.ru, инвест-лизинг.рф

ПАО «Карачаровский механический завод»

109052. Москва. Рязанский проспект. 2 тел. (495) 787-99-55, 789-69-69, sales@kmzlift.ru, kmzlift.ru

000 «Строительная компания «Инвест»

390000, Рязань, ул. Павлова, 5 тел. (4912) 306-506 доб. 3060, sk@fpkinvest.ru

Управление недвижимостью (ООО «СистЭко»)

Московское ш., 5-а, тел. (4912) 77-93-60, sisteco.ru

● 000 «Охранная фирма «Гризли»

390000, Рязань, ул. Павлова, 5 тел. (4912) 306-506

НП «Спортивный клуб «Родной край»

390011, Рязань, ул. Трудовая, 3, тел. (4912) 25-06-26, 27-56-74

000 «Спортивно-стрелковый клуб «Викинги»

390028, Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52 тел. (4912) 30-65-81, ipsc-ryazan@yandex.ru, ipsc-ryazan.ru

• 000 «Отчий край»

391052. Рязанская обл., Спасский p-н. с. Сумбулово, п/о Выползово, ДСОК «Озерный». тел/факс (4912) 25-06-27, 27-56-74, dsok-oz.ru

Благотворительный фонд во имя святителя Василия Рязанского

390023, Рязань, ул. Горького, 14 тел/факс (4912) 45-18-64

Состав редакции

Г. В. Трушина, главный редактор Ю. С. Рулёва, помощник президента ФПК «Инвест»

М. В. Низова, директор по маркетингу ГК «Русская кожа»

Л. С. Малинина, менеджер по корпоративным коммуникациям ФПК «Инвест», выпускающий редактор

Ждем от вас интересных историй и предложений по содержанию журнала на email: journal@fpkinvest.ru и journal.fpkinvest.ru/kontakty

Журнал «ИНВЕСТ, Люди, События, Перспективы» 12+

Издание зарегистрировано Управлением Роскомнадзора РФ по Рязанской области 19.02.2015 г.

Свидетельство о регистрации

ПИ № ТУ62-00236

Учредитель: 000 «ФПК «Инвест»

390000, Рязань, ул. Павлова, 5

Адрес редакции: 390000, Рязань, ул. Павлова, 5

Тираж: 1000 экз.

Распространяется бесплатно

Предпечатная подготовка и издание: ИП Медведева С. Г.

Свидетельство: серия 62 № 000833064 Тел. 8-920-965-09-32,

sve-med@mail.ru

Подписано к печати: 17.12.2020 Заказ № 3177.

Отпечатано в ГУП РО «Рязанская областная типография»

(Рязань, ул. Новая, 69) Выход в свет: 21.12.2020

Ни одна из частей или страниц журнала не подлежит любому виду копирования или хранению в электронном виде. На частичную или полную перепечатку содержания журнала требуется письменное разрешение издателя.

За содержание публикуемых материалов ответственность несет рекламодатель. Оставляем за собой право редакторской правки объявлений.

По техническим причинам редакция не гарантирует точной цветопередачи опубликованных оригинал-макетов

Над номером работали:

Березина М. А., контент-менеджер УК «СистЭко» Горячева И. И., директор Центра «Барс Premium» Давыдов А. Е., начальник отдела_маркетинга и аналитики Сети продуктовых супермаркетов «Барс»

Лиферова А. Р., менеджер по маркетингу и рекламе ресторанного комплекса «Иван Васильевич» и «Барская Пивница» Лысенко А. В., ведущий маркетолог УК «СистЭко»

Пронина О. В., начальник отдела развития и маркетинга ООО «КожПромМебель» Семенова Е. Г., менеджер по маркетингу и рекламе Сети ресторанов «Сковорода» Суворова А. А., специалист по связям с общественностью ГК «ТОЧИНВЕСТ»

Фадеева Ю. С., ведущий специалист по маркетингу ГК «Русская кожа»

контент-менеджер Сети супермаркетов «Книжный Барс»



БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА по Рязани от 1000 руб.

(на заказы до 1000 руб. стоимость доставки 160 руб.)

*По вопросам доставки в пригород (Солотча, Рыбное, Алеканово, Константиново) свяжитесь с администратором 89106318677

www.smbars.ru



Барс у Вас дома!



БЕСПЛАТНАЯ ПАРКОВКА ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ СУПЕРМАРКЕТА «БАРС» НА ЕСЕНИНА 13Г



